



## 横浜 【Marketing Consultant】 英語が活かせる！アメリカ外資 ファイナンス企業

建設機械ファイナンス企業 / 本社はアメリカ

### Job Information

#### Hiring Company

Caterpillar Finance Kabushiki Kaisha

#### Subsidiary

キャタピラーファイナンス

#### Job ID

1531422

#### Industry

Other (Banking and Financial Services)

#### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

#### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

#### Train Description

Minatomirai Line, Minatomirai Station

#### Salary

10 million yen ~ 13 million yen

#### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

#### Work Hours

8:30-17:30 or 9:00-18:00

#### Holidays

土日祝日

#### Refreshed

May 27th, 2025 00:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 6 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description**

Caterpillarは100年に渡り、建設機械をはじめ、鉱業用機械、ディーゼルおよび天然ガス・エンジン、産業用ガス・タービン、ディーゼル電気機関車などの製造において、世界の業界をリードし続けています。  
Caterpillar FinanceはCaterpillar専属の金融会社として設立され、卓越したファイナンスサービスを提供し続けています。  
日本法人は、ローン、リース、延長保証、コマーシャルアカウント等の多様な金融サービスソリューションを提供しています。

今回募集しているポジションは海外マネージャーへのレポートとなります。日本含め、インド、タイ、シンガポール、オーストラリアなどアジア主要国に各1名チームメンバーが在籍しています。チーム内コミュニケーションは英語、他の社内や国内販売店向けには日本語でご対応頂きます。

=====

**Marketing Consultant**

=====

**Job Summary:**

The Marketing Consultant role for the Cat Financial Japan Region is a key support service role for the sales team to execute the go-to-market (GTM) strategies in conjunction with Cat Inc. business partners and dealers. Primary activities include the development and communication of merchandising programs, reporting and data analytics for sales, pricing, and competitive intelligence. The Marketing Consultant works on strategic initiatives including the deployment of regional projects critical to develop and grow the business.

**What you will do:**

- Develop and review financing merchandising programs and campaigns with our Cat Inc. partners to drive equipment and aftermarket sales.
- Gather, analyze and communicate competitive intelligence to enable business partners to make informed decision for commercial strategies
- Deliver detailed reporting and analysis of business metrics with recommendations to achieve results.
- Develop and provide financial merchandising training to Sales team, Cat Inc. partners and dealers.
- Serve as Line Unit subject matter expert for equipment Sales Excellence framework and execution with the sales team
- Manage Dealer Rewards Program and Dealer & BU Satisfaction Survey
- Lead or facilitate regional projects in line with global initiatives

**【雇用形態】**

正社員

**【勤務地】**

神奈川県横浜市西区みなとみらい3丁目7番1号  
みなとみらい駅 徒歩3分

**【給与】**

想定年収：1,000～1,300万円

※年俸制の為、月給×12か月分の給与です。

※会社の業績が良ければ四半期ごとに業績手当があります。

**【勤務時間】**

8:30～17:30 もしくは 9:00～18:00（どちらか選べます）

フレックスタイム制

**【休日・休暇】**

完全週休二日（土日）

夏季2日

年末年始6日

リフレッシュ休暇

有給休暇：有（15～22日）

**Required Skills**

- English/Japanese (to collaborate with global and local teams)
- Knowledge in the finance, leasing, and construction machinery industries
- Marketing skills (specifically data analyst, campaign)

**Nice to have**

- Sales skills
- Project lead skills
- Dealer-related skills (can be acquired after joining the company)

---

Company Description