



受注発注・配送手配・在庫管理

外資系Tier1自動車サプライヤーでの募集です。フォーカスティングのご経験...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系Tier1自動車サプライヤー

Job ID

1530758

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 15日 入社月に応じて日数変更あり 【休日】週休二日制 土 日 祝 日 年...

Refreshed

June 26th, 2025 15:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB1022353】

■ビジネス

お客様からの問い合わせ対応：在庫状況、注文状況、商品ラインアップなど。

フェーズイン/フェーズアウト管理：顧客へ正しい情報を提供するため、PI/POの製品リストや定価マスタの記事を更新する。

注文処理：注文入力（FAX/メール）、与信限度額チェック、MTP設定、ロストオーダーおよび代替配送入力、適切なRDD

設定、顧客の「出荷先」作成

返品処理：返品オーダー作成、引き取りトラックの手配、クレジットノートの発行

オーダー管理/クリーニング：注文状況の確認と監視

無料/従業員販売/社内利用分：発注、DN作成、PGI発行、社内向け請求書発行

■戦略：

戦略：関連するKPIを分析し、理由とアクションプランとともに結果を報告する。自身の目標（KPI：ミスコール/フィルレート/ロストオーダー）、利益（CMC）、特定の任務の成功配信、およびその他のイニシアチブの達成に責任を負う。新規または異なるプロセスを構築またはリセットし、スムーズなオペレーションを実現し、売上増加をサポートする。

■売上/利益

目標売上達成のための営業活動を支援する。

DNオートリリースをチェックし、顧客のRDDを満たすために注文日以内にすべての注文を出荷する。

期限内に請求書を発行し、顧客に送付する。

輸送コストを最小限に抑えるため、出荷に適したサイズのトラックを手配する。

誤発注を最小化し、緊急出荷のコストを抑える。

■Business:

Taking customer's inquiries: Provide correct information to the customers upon inquiries (stock availability order status product line up etc)

Phase in/ Phase out management: Update articles in the product list and list price master for PI/PO for customers to provide correct information

Order handling: Order entry (FAX/ e mails) Credit limit check MTP set up Lost order and alternative delivery input Proper

RDD setting Customer Ship to creation

Return tire handling: Return order creation Truck arrangement for pick up Issue Credit note

Order Management/ Cleaning: Check and monitor order status

Free of Charge/ Employee sales/ Own consumption: Order DN creation PGI issue Invoice for internal customers

■Strategy:

Analyze Relevant KPI and Report Outcome with Reasons and Action Plan. Accountable to achievement of own goals (KPI: Missed call/ Fillrate/ Lost Order) profit (CMC) successful delivery of specific assignments and other initiatives.

Build up or reset the new or different processes to have smooth operations to support sales increase

■Revenue/ Profit

Support sales activities to achieve the target sales

Check DN Auto Release to ship all orders within the order date to meet customer RDD

Issuing invoice on time and send it to the customers to collect

Arrange suitable size of truck for shipments to minimize transport cost

Minimize wrong order input and limit urgent shipment cost for replacement shipment

Required Skills

■経験

機能分野：営業、営業管理、またはロジスティクスにおける7年以上の経験

高度なSAP/IT（エクセル/ワード/パワーポイント等）スキル、大規模なデータセットの使用経験

プログラム要件を定義し、データと指標を用いて改善した経験

3年以上のプログラムまたはプロジェクトマネジメント経験

ステークホルダーマネジメントの経験、組織の様々なレベルの複数のステークホルダーへの対応経験（3年以上）

■ビジネススキル

Microsoft オフィス（エクセル・ワード：ビジネスレベル、パワーポイント：基本レベル）

英語 ビジネスレベル（海外の同僚とのやりとり）

日本語 流暢なビジネスレベル

Company Description

ご紹介時にご案内いたします