



【大阪府】医薬品原薬の輸入営業・国内営業 ※次代の管理職候補

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ジェネリック医薬品の原薬の輸入・販売を行っている専門商社

Job ID

1530731

Industry

General Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

6 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社4ヶ月目に10日付与（1～3月入社は5日付与。入社2年度目以降は7月1日に一斉付与。半日および1時間単位での取...

Refreshed

May 15th, 2025 13:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2264057】

ジェネリック医薬品の原薬の輸入・販売を行っている専門商社です。医薬品原薬の製造を行う海外のサプライヤーにコンタクトを取り、原薬の輸入販路を構築するところから、国内製薬メーカー様への提案営業まで担当いただきます。

- ◎海外サプライヤーの発掘・契約業務（品質・納期・価格などの交渉）
- ◎海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応（メール及び電話）
- ◎海外製造所を訪問しての、確認や交渉業務（WEBとFace to Faceを併用し実施）
- ◎国内の製薬メーカーへの提案営業（既存取引先からのニーズ開拓、新提案）
- ※製薬メーカーの購買部門や技術部門に対して提案営業◎国内、海外展示会への参加（年数回程度）

◎国内外出張あり（海外：中国、韓国、インド、ヨーロッパ等）

【研修体制】

OJTにて先輩社員がフォローします。ほとんどの社員が中途入社で、様々な経歴の社員が活躍しています。（前職例：貿易業界、治験業界、保険業界、鉄鋼業界等）

Required Skills

【必須要件】

- ・海外と交渉できる英語力（電話、メール等）
※海外原薬製造所とメール・電話にてやりとりをする業務が日常的にあるため。
- ※目安：TOEIC700点もしくは英検準1級以上
- ・営業経験（法人営業、メーカー営業、貿易商社勤務、輸入業務の経験がある方、大歓迎）
- ・チームリーダーやプロジェクトリーダーの経験、もしくは部下や後輩への教育経験

【歓迎】

高専もしくは大学理系学部出身者（化学系のバックグラウンドがある方大歓迎）

【求める人物像】

- ・高いコミュニケーションスキル（海外サプライヤー相手に交渉することも多いため、社交性、積極性が必要です。）
- ・リーダーシップ能力（チームで働くため、社内外とのコミュニケーション能力、他部署を巻き込む調整能力が必要です。）
- ・学習意欲の高い方（業界未経験者には馴染みの薄い製品を扱うため、前向きな姿勢、向上心が必要です。）
- ・チャレンジ精神が旺盛な方（医薬品原薬商社から医薬品商社への発展を一緒に目指していただける方をお待ちしています。）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします