



Technical Account Manager (オリジナル製品担当セールスエンジニア/技術営業)

クラリオスジャパン合同会社での募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

クラリオスジャパン合同会社

Job ID

1530708

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

Refreshed

June 26th, 2025 15:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2287542】

技術的な専門知識を有し、グローバルまたは地域のOEビジネスにおける自動車、オートバイ、大型車用バッテリーの設計およびリリースにおいて、顧客との主要な接点となること。

日系OE顧客、クラリオス社内技術グループとコミュニケーションを取りながら顧客深耕をしていただきます。

既存顧客：トヨタ、スバル、日産（鉛電池）

ホンダ、マツダ、日産（リチウムイオン）
二輪車（ホンダ、ヤマハ、カワサキ）

会議のため、クラリオスの拠点と顧客拠点の間を15~30%出張する可能性があります。

Required Skills

8年以上の関連業界経験が必要
工学、電子工学、化学、電気化学の理学士号

製造業におけるバッテリー、自動車、電気化学、エンジニアリング開発、製品立ち上げの経験（うち2回は自動車製造環境での経験、できればクラリオス、自動車Tier1サプライヤー、OE自動車メーカーでの経験）を有することが望ましい。

尚可

工学分野の修士号取得者優遇
エンジニアリングマネジメント、プロジェクトマネジメント、プロダクトマネジメントの経験
設計・開発立ち上げプロセスの知識があれば尚可
海外駐在員など、国際的な経験（異文化環境での苦勞が分かる方）

MS Office（MSワード、エクセル、パワーポイント）の上級スキル

ソフト面

強い問題解決能力と分析能力。
顧客との関係を構築、維持、管理する能力。
優れた対人コミュニケーション能力および交渉能力が必要

Company Description

特に車載用の鉛蓄電池製造、低電圧バッテリー技術の開発。