CareerCross by JAC Recruitment

JAC Recruitment
グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【1000～1250万円】営業課長（メンブレン製品/東京・品川）

日東電工株式会社での募集です。 法人営業（インフラ業界向け）のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
日東電工株式会社

Job ID
1530540

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
08:45 ～ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◎初年度 4 ・9月入社の方：16日 10・3月入社の方：8日 ◎2年目以降 弊社…

Refreshed
May 29th, 2025 10:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2247811】
【担当製品】
・工業用RO膜、微粒子除去の中空糸膜

【職務内容】
・国内、東アジアエリアの主要顧客、注力市場への営業活動、営業戦略立案

【入社後まずお任せしたい業務】
・まずは国内の主力顧客を対応する　営業マネージャーとしてのミッションを担っていただきます。営業部長をサポート

し、注力分野の営業戦略立案、予算案策定とその実績管理、目標達成に向けてのチームマネージメントとそのアクションの実行を取り組んでいただきます。

【将来的にお任せしたい業務/キャリアパスのイメージ】
・水処理市場向けのRO膜エレメント含めて機能部材は多岐の用途、グローバルに幅広く販売されております。まずは国内顧客とその注力分野で本ビジネスの経験を積んでいただきます。その経験値をベースに海外対応、事業企画などローテーションも視野にキャリアパスを検討いただくことを期待します。

【業務のやりがい/アピールポイント】
・直接のお客様含めて社会へ必要な水提供する、水資源の保全のためのソリューション提供といった自社製品の販売を通じて、環境、社会貢献を直観的に体感できる事にやりがいを感じていただけると思います。ダントツのESG貢献を目指しますので、その一躍を担っていただけると思います。

【出張（国内/海外）】
・国内出張、国内顧客訪問、海外出張　（国内出張、顧客訪問　１・２回/週 海外出張１回/四半期）

【テレワーク】
・営業メンバーは平均すると週１・２回使用。業務サポートメンバーの中にはスーパースマートワークを利用しているメンバーもいます。

【フレックス勤務】
・管理職として入社いただくため、ご自身は制度適用外ですが、コアレスフレックス制を導入。私的な事情含めて急用などが発生した場合、柔軟に利用してもらっています。

【残業時間】
・管理職は残業としての時間管理は対象外となりますが、所定時間を超えるのは30時間/月程度となります。

Required Skills

【必須（MUST）】
・化学、素材メーカーの営業管理職経験
・ビジネスレベルの英語力

【歓迎（WANT）】
・水処理装置、水処理関連部材の知見

求める人物像
明るく、謙虚に社内外の関係者とコミニケーションよく取れる。メーカー営業として積極的に製品知識、業界情報、経理知識など業務に必要な事項を学ぶ姿勢がある事

Company Description

ご紹介時にご案内いたします