



【未経験歓迎】 外勤営業/フィールドセールス | 韓国大手フードデリバリー系企業子会社

※給与+案件獲得時1店舗あたり8,000円のインセンティブ支給(上限なし)

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1530301

Industry

Restaurant, Food Service

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Contract

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10 : 00~19 : 00

Holidays

完全週休2日制(土、日)、祝日、有給休暇、慶弔休暇、出産・育児休暇、介護休暇

Refreshed

April 30th, 2025 06:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

フードデリバリーアプリ導入店舗の開拓を担当いただきます。

【職務詳細】

- 新規加盟店営業：地域の飲食店への訪問、フードデリバリーアプリの紹介及び契約締結
- 初心者でも対応可能な営業支援システムの活用
AI基盤の営業データを活用→最高の顧客ターゲティング
- 初心者でも簡単に身につくカスタムトレーニングおよびマニュアル提供
- セールスマンタープログラムを運営→トップセールスが1:1でフィードバックを提供
- 市場シェアの拡大：エリア別のフードデリバリートレンド分析と最適な営業戦略の樹立

- 加盟店への売上成長コンサルティング：新規加入した飲食店が最速で売上が倍増するようサポート（例）配達可能メニューの提案等
- トップレベルの営業ツール活用

■同社について

- ・ ニューヨーク証券取引所上場のグローバルテック企業のサポートで急成長中のスタートアップ企業です。
- ・ 日本で急成長中のフードデリバリーアプリケーションで、最先端のAI技術を使用し業界の革新を目指しています。

■爆発的な成長指標

- ニューヨーク証券取引所上場グローバルテック企業のサポート - 強力な資本力で成長可能性は無限大！
 - 新規加盟店入店後、たった2週間で売上400%上昇！
 - サービス開始から1ヶ月で1,500店以上の飲食店が加入！
 - フィールドセールススクールのうち90%が20~30代と若くてパワフルなチームです！
- 入社数ヶ月でトップセラーになるスーパールーキーが次々と登場！

社会保険完備、定期健康診断、無料ドリンク提供、出前支援、正社員登用制度

Required Skills

【必須】

- ・ 東京都内への勤務が可能な方
- ・ 目標を追った経験のある方

【尚可】

- ・ 日本語、英語（ビジネスレベル）双方の使用が可能な方
- ・ BtoBまたはBtoC営業経験2年以上の方

求める人物像

スピード感のある環境でテンポの速い仕事を楽しむことができる方

Company Description