【英語】 営業職 / Sales Manager | フランス系のパーテーションメーカー

GAFAにも選ばれる外資系メーカーで活躍できるチャンス！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1529223

Division
営業・マーケティング部

Industry
Property Developer, House-builder

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Chiyoda Line, Akasaka Station

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Work Hours
平日：9:00 - 18:00（休憩1時間）

Holidays
完全週休二日制（土日祝休み）、年末年始、慶弔休暇、育児休暇、介護休暇など

Refreshed
October 22nd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■新規開拓・販売促進

- オフィスレイアウト変更・拡張や、所在地移転などで生じる可能性がある新規プロジェクトの 情報収集活動?
- 既存顧客のメンテナンスやアフターサービスによる販売促進活動全般?

■商品知識や販売計画?

- 新商品について、製品案内（英語）の読み込みなどによる事前学習 ・ 販売要項（英語）の読み込みなどによる事前の戦略計画?

■顧客対応・連絡調整

- 適切な製品の選択と顧客への提案、商品の詳細説明、案内、折衝など ・ 輸入コストや施工費用なども含んだ適切な販売金額の決定?
- 当社設計部門との連絡・調整?
- 当社施工管理部門や、施工業者、海外工場との連絡調整?
- 完成後の検査対応や、補修工事の検討や実施?
- 工事完了後の納入時の立会い、納入後のフォローアップ?

まずは当社のライブ・ショールームで製品の基本的な知識を学びつつ、様々なプロジェクトの現場 を見学しながら業務を覚えていきます。 その後、顧客担当責任者となるまで、徐々にプロジェク トの開始から終了までの一連の流れを体得していきます。

Required Skills

■必須条件

- 英語 中級以上 (TOEIC550 点以上)?
- Microsoft Teams, Excel などを中心とした、一般的な Office のソフトウェアの使用が できること。 または、簡易的な研修指導ですぐに習得できるための基本的操作ができ、 基本知識があること。 スマートフォンやタブレットなどの基本的操作ができること?
- 日本語が母国語であるか、同等のレベルを有すること?

■歓迎条件?

- ゼネコン、設計事務所・デザイン事務所へのネットワークを持っていることが望ましい。
- 建築・インテリア（内装）の業界で、パーテーション、または同種の製品（オフィス家具な ど）の営業職、または、工事現場監督・施工管理責任者としての経験がある方?
- ファシリティ・マネジメントのアウトソーシーなど、当社への発注側の職としての経験がある方?
- 新規開拓営業ができる方

Company Description