



日系企業向け求人に特化！  
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

◆ タイ勤務 ◆ アルミニウム製品の製造・販売企業での【営業マネージャー】

成長産業でのキャリア形成◎今後も需要が拡大する分野でスキルを磨く！

#### Job Information

##### Recruiter

[HRnavi Joint Stock Company](#)

##### Job ID

1529182

##### Industry

Machinery

##### Job Type

Permanent Full-time

##### Location

Thailand, チョンブリ県

##### Salary

3 million yen ~ 5 million yen

##### Work Hours

8:30 -17:30

##### Holidays

土曜日、日曜日、祝日

##### Refreshed

February 12th, 2026 01:00

#### General Requirements

##### Minimum Experience Level

Over 6 years

##### Career Level

Mid Career

##### Minimum English Level

None

##### Minimum Japanese Level

Native

##### Other Language

Thai - Daily Conversation

##### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

##### Visa Status

No permission to work in Japan required

#### Job Description

ご紹介先は、タイ国内で30年以上にわたりアルミニウム製品の製造・販売を行っています。高品質なアルミフレームやアクセサリーを提供し、工場自動化分野における多様なソリューションを開拓しています。ISO 9001:2015認証を取得し、品質管理と顧客満足度の向上に努めています。

この度は営業マネージャーを募集いたします。

【仕事内容】

自動化機械の営業・チーム管理・戦略策定等の業務をお任せいたします。

<具体的には>

- ・自動化機械・ロボット関連製品の営業および顧客対応  
　営業活動：新規開拓（引き合いがメイン）、既存顧客の深耕営業
- ・チームの管理＆人材育成  
　営業目標の設定・管理、進捗管理、適宜フォローアップ  
　案件の進行管理（設計→製造→納品までのスケジュール調整）  
　顧客要望に応じたカスタマイズ対応の指示出し  
　設計の進捗確認、問題点の共有・解決策の検討  
　メンバーの業務指導・教育、評価育成
- ・営業戦略策定  
　業績や市場動向のレポート作成・マネジメント・本社への報告  
　社内外の調整業務（他部署・顧客・サプライヤーとの連携）
- ・自動化機械・ロボット関連製品の営業活動および顧客対応
- ・営業：新規開拓（主に既存顧客等からの引き合い）、既存顧客深耕営業
- ・営業戦略立案、市場動向の分析およびレポート作成、各所への報告等

【給与】

月給：60,000～100,000バーツ

※経験能力により応相談

【福利厚生】

- ・社会保険
- ・Provident Fund
- ・民間医療保険、他

---

### Required Skills

<必須条件>

- ・製造業向けの営業経験
- ・管理職経験
- ・語学力：タイ語日常会話レベル（応相談、通訳常駐）
- ・自動車運転免許（社用車貸与、通勤・顧客訪問時は自走が基本）

<歓迎条件>

- ・機械・ロボット業界での3年以上の経験
- ・工学系、電子工学または関連分野の学士尚可

---

### Company Description