HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

◆タイ勤務◆アルミニウム製品の製造・販売企業での【営業マネージャー 】

成長産業でのキャリア形成◎今後も需要が拡大する分野でスキルを磨く！

Job Information

Recruiter
HRnavi Joint Stock Company

Hiring Company
System Upgrade Solution BKK Co., Ltd.

Job ID
1529182

Industry
Machinery

Job Type
Permanent Full-time

Location
Thailand, チョンブリ県

Salary
3 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
8:30 -17:30

Holidays
土曜日、日曜日、祝日

Refreshed
November 19th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Other Language
Thai - Daily Conversation Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ご紹介先は、タイ国内で30年以上にわたりアルミニウム製品の製造・販売を行っています。高品質なアルミフレームやアク

ご紹介先は、タイ国内で30年以上にわたりファクトリーオートメーション機器の製造・販売を行っております。精密ボールねじ、リニアガイド、センサリーを提供し、工場自動化分野における多様なソリューションを展開しています。ISO 9001:2015認証を取得し、品質管理と顧客満足度の向上に努めています。
この度は営業マネージャーを募集いたします。

【仕事内容】
自動化機械の営業・チーム管理・戦略策定等の業務をお任せいたします。

＜具体的には＞
・自動化機械・ロボット関連製品の営業および顧客対応
　営業活動：新規開拓（引き合いがメイン）、既存顧客の深耕営業
・チームの管理＆人材育成
　営業目標の設定・管理、進捗管理、適宜フォローアップ
　案件の進行管理（設計→製造→納品までのスケジュール調整）
　顧客要望に応じたカスタマイズ対応の指示出し
　設計の進捗確認、問題点の共有・解決策の検討
　メンバーの業務指導・教育、評価育成
・営業戦略策定
　業績や市場動向のレポート作成・マネジメント・本社への報告
　社内外の調整業務（他部署・顧客・サプライヤーとの連携）
・自動化機械・ロボット関連製品の営業活動および顧客対応
・営業：新規開拓（主に既存顧客等からの引き合い）、既存顧客深耕営業
・営業戦略立案、市場動向の分析およびレポート作成、各所への報告等

【給与】
月給：60,000 ~ 100,000バーツ
※経験能力により応相談

【福利厚生】
・社会保険
・Provident Fund
・民間医療保険、他

Required Skills

＜必須条件＞
・製造業向けの営業経験
・管理職経験
・語学力：タイ語日常会話レベル（応相談、通訳常駐）
・自動車運転免許（社用車貸与、通勤・顧客訪問時は自走が基本）

＜歓迎条件＞
・機械・ロボット業界での3年以上の経験
・工学系、電子工学または関連分野の学士尚可

Company Description