



【大阪勤務×リモート可】世界的先進材料メーカー | 自動車×エレクトロニクス領域を牽引するシニアセールスエンジニア

AUTO×電子部品の最前線で、新規技術を市場に広げるポジション

Job Information

Hiring Company

Momentive Performance Materials Inc.

Job ID

1529174

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

7.5 million yen ~ 9 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

January 23rd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

«会社説明 | About Momentive»

モメンティヴは、シリコーンと特殊材料の世界的リーダーとして、農業・自動車・航空宇宙・医療・エレクトロニクスなど多岐にわたる業界へ革新的ソリューションを提供。

私たちは、

- ・多様性とインクルージョンを尊重する文化
- ・社員の成長を支える教育プログラム
- ・持続可能な社会に貢献する製品開発を軸に、グローバルで活躍できるフィールドを提供しています。

「革新」「協働」「持続可能性」に価値を置く環境で、あなたのキャリアを次のステージへ進めてみませんか？

『ポジション概要 | About the Role』

本ポジションは、自動車市場（AUTO）×エレクトロニクス領域を担当するシニアセールスエンジニアとして、主要顧客の成長支援・新規案件開拓・技術チームとの連携を通じてビジネスを拡大する役割です。

世界トップクラスの先進材料メーカーで、顧客の技術部門と直接コミュニケーションし、新技術を市場に広げる“技術×ビジネス”的ハイブリッドポジションです。

『このポジションが選ばれる理由 / Key Highlights』

- ・世界有数の先進材料メーカーで働くチャンス

シリコーン＆特殊材料のグローバルリーダー。自動車・航空宇宙・エレクトロニクスなど幅広い産業へ革新技術を提供。

- ・AUTO×Electronics領域で高い専門性が身に付く

顧客の製品・製造プロセス・試験条件を深く理解し、技術チーム（R&D / Application）と連携しながら 次世代材料の導入を推進 できます。

- ・新規ビジネスを生み出す“創造型セールス”

既存顧客フォローだけでなく、新規用途を発掘し NPI/NPC（新製品企画・新規プログラム）を自ら立ち上げる 重要な役割。

- ・グローバルチームと連携する国際的環境

海外R&D・マーケティング・アプリケーションチームと連携し、グローバルプロジェクトに参画できます。

- ・柔軟な働き方（リモート可 × フレックス × カジュアルOK）

専門性を発揮しつつ、ワークライフバランスも確保できる環境です。

『主な業務内容 | Responsibilities』

- ・主要顧客のアカウントマネジメント、および新規顧客／新規用途の開拓
- ・顧客のアプリケーション・製造プロセス・試験条件を理解し、技術課題を把握
- ・R&D・Applicationチームと連携し、材料評価・αサイトテストを推進
- ・AUTO市場に向けた既存製品の戦略的提案および技術促進
- ・市場トレンドを踏まえた新製品企画（NPI/NPC）を年1件以上リード
- ・グローバルチームとの連携・ベストプラクティス共有
- ・顧客のエンジニアと直接対話し、スペックインを獲得
- ・ADEと連携して顧客テスト要求をグローバルApplication Labに展開
- ・主要グローバルアカウントの成長戦略の策定・実行
- ・客先／代理店への定期訪問（国内出張あり）

Required Skills

必須：

- ・化学・化学工学分野の学士以上
- ・化学業界での商業経験、または技術エンジニア経験：5年以上
- ・日本語：ネイティブ
- ・英語：ビジネスレベル（読み書き＋会話）

歓迎：

- ・複数プロジェクトを同時マネジメントできる方
- ・グローバル環境でのコミュニケーションスキル
- ・顧客との信頼構築・技術課題抽出が得意な方
- ・高い学習意欲と挑戦心
- ・失敗を恐れず、新しい領域にも積極的に取り組める方

※ご応募いただく際は、英文レジュメをお送りください

Company Description