【日本営業】話題のゲームPRを手がける！インフルエンサー活用の企画営業／インセンティブあり／年休125日

エンタメ×インフルエンサー★VTuberとのコラボも★リモート勤務あり

Job Information

Hiring Company
BLUE OCEAN K.K.

Job ID
1529159

Industry
Advertising, PR

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Contract

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Hibiya Line, Hatchobori Station

Salary
4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
10:00～19:00 （所定労働時間：8時間0分） 休憩時間：60分 時間外労働有無：有

Holidays
完全週休2日制（土日祝日）

Refreshed
October 1st, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■業務概要
当社の広告営業担当として、日本国内のクライアント様向けに案件獲得の提案からディレクションまで携わっていただく方を募集します。
特にインフルエンサーやSNSを活用したマーケティング施策が多く、エンタメ分野に特化した業務に携われます。

■主な業務内容
・メールによるアポイント獲得～ヒアリング
・クライアントとの折衝業務
・クライアントの課題や要件のヒアリング
・コンテンツ制作ディレクションおよび納品管理
・現場立会
・営業チームとしての戦略立案
・プロモーション実施後のアフターフォロー
・その他関連業務全般

ゲーム業界の企業様を中心に、マーケティング戦略の企画や各種プロモーション施策の立案・遂行をしていただきます。
現状では既存クライアントの対応が中心ですが、今後は事業拡大に向けて新規のアポイント獲得も必要となってきます。

■宣伝手法について
現在はインフルエンサー施策やSNS施策、動画 / 生放送施策が中心ですが、ニーズに合わせてメディア、屋外広告、オフラインイベント等、より適切なプランを提案していただきます。
業務の中では実際にゲームに取り組み、より世界観を理解していただいた上でご対応いただく場面もございます。

■当業務のやりがいについて
・ご自身が携わった案件の影響を、動画の再生回数などの数字で目に見えて実感できます。
・インフルエンサー、声優、VTuberなど、著名な方々と一緒に仕事を進める機会があります。
・有名アプリの大型キャンペーンに携わるチャンスがあります。
・最新のプロモーションやマーケティング手法に触れられるため、日々新しい学びがあります。
・企画段階からプロジェクトに参画できる案件が多く、キャリアアップを目指せます。

■募集背景
業績好調による増員募集です。
現在、営業担当は男性1名・女性1名、営業アシスタントは男性1名・女性1名の計4名が活躍しています。

■その他
・ベンチャー企業のため、新しい業務が発生する場合があります。柔軟にご対応いただける方を歓迎します。
・社員の半数は中国籍の方ですが、全員日本語でのコミュニケーションが可能です。
・ご入社後の3ヶ月間は基本的に毎日ご出社いただきますが、慣れてきたら出社とリモートワーク（週2前後）の併用も可能です。
・社員間のやり取りは主にチャットツールを使用しています。少数精鋭のチームのため、主体的に業務をキャッチアップしながら進めていただく姿勢を歓迎しています。
・インフルエンサーとのやり取りは、ご自身の私用携帯のmessageアプリにて行っていただきます。
・業務の性質上、土日祝日や退勤後に業務に関する連絡対応をお願いする場合もございます。

■勤務時間
10:00～19:00 （所定労働時間：8 時間0 分）
休憩時間：60 分
時間外労働有無：有

■休日・休暇
・年間休日125日
・完全週休2日制（土日祝日）
・有給休暇10日～20日
・夏期休暇3日
・エンタメ休暇1日
・年末年始休暇
・慶弔休暇
※基本はカレンダー通りの休みですが、年末年始、GWなどの期間はゲーム業界の商戦期のため、業務によっては出勤をお願いする場合がございます。
その際は平日に振替休暇の取得が可能です。

■給与
月給300,000円～
※上記月給には固定残業代45時間分（78,100円～）を含みます。超過分は別途支給いたします。
※想定年収は月給×14ヶ月分です。
※月給はご経験やスキルに応じて前後します。

■賞与
月給1ヶ月分を6月末と12月末に支給予定です。
入社から半年経過した方が対象です。

■雇用形態
契約社員
※正社員登用制度あり（実績多数）

■待遇・福利厚生
・昇給 年1回（9月）
・賞与 年2回（6月、12月）

・通勤手当（会社規定に基づき支給）
・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
・健康診断
・服装自由
・社員紹介制度
・インセンティブ制度
・誕生日プレゼント制度
・ジム手当（上限3,000円まで会社負担）
・朝食代補助
・フリーお菓子
・ウォーターサーバー、コーヒーメーカー完備

Required Skills

＜ 必須要件 ＞下記いずれかに当てはまる方
・web広告代理店で営業のご経験がある方
・ゲームメーカーでのご経験がある方
・インフルエンサーマーケティングのご経験がある方（折衝含む）

＜ 歓迎要件 ＞
・広告や制作物の進行管理のご経験がある方
・イベントの企画運営のご経験がある方
・インフルエンサー業界での勤務経験がある方
・ゲームが好きで、広めていきたい思いがある方

■求める人物像
・目標達成に向けて主体的に行動できる方
・何事も前向きにチャレンジできる方
・人と話すことや調整が得意な方
・個人だけでなくチームで成果を出すことを大切にできる方
・物事を整理して考え、課題解決や提案を考えるのが好きな方

Company Description