



【英語活用】 インサイドセールス | 医薬品物流に特化した外資系国際物流企業 Exclusive

job

イギリスに本社を持つ外資系物流企業よりの募集！語学力を活かせるグローバル環境！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

医薬品輸送に強みを持つ外資系物流企業

Job ID

1528241

Industry

Logistics, Storage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description

Tozai Line, Toyochō Station

Salary

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

平日9:00~18:00 (休憩1時間) ※残業12時間/月

Holidays

完全週休二日制 (土日祝日休み)、有給休暇、夏季休暇、冬季休暇など

Refreshed

April 22nd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

治験薬やバイオサンプルを取り扱っている企業・機関様（製薬会社、研究機関、化学メーカー、大学等）に対して、国際輸送サービスの提案営業を行って頂きます。

【業務詳細】

- 航空・海上輸送、通関、倉庫保管などの国際輸送サービスに関する提案営業。
- 新規顧客開拓。
- 既存顧客の掘り起こし及び深耕営業。
- 顧客ニーズのヒアリングおよび課題に応じた最適な物流ソリューションの提案。
- 社内のオペレーション・通関チームとの連携による案件推進。
- 市場動向や顧客分析に基づく営業戦略の立案と実行。
- 顧客ポートフォリオの見直しや改善提案の実施。

Required Skills

【必須条件】

- ビジネスレベルの英語力
- 法人営業経験1年以上
- Word、Excel、PowerPointを使った基本的な資料作成スキル
- 顧客目線で課題を捉え、粘り強く提案できる方

【歓迎条件】

- フォワーダー・物流業界での営業経験
- 通関や貿易実務の基礎知識がある方

Company Description