【英語活用】インサイドセールス｜医薬品物流に特化した外資系国際物流企業 Exclusive Job

イギリスに本社を持つ外資系物流企業よりの募集！語学力を活かせるグローバル環境！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Hiring Company
医薬品輸送に強みを持つ外資系物流企業

Job ID
1528241

Industry
Logistics, Storage

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description
Tozai Line, Toyocho Station

Salary
3.5 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
平日9:00 ~ 18:00（休憩1時間）※残業12時間/月

Holidays
完全週休二日制（土日祝日休み）、有給休暇、夏季休暇、冬季休暇など

Refreshed
November 4th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

治験薬やバイオサンプルを取り扱っている企業・機関様 (製薬会社、研究機関、化学メーカー、大学等) に対して、国際輸送サービスの提案営業を行って頂きます。

【業務詳細】

- 航空・海上輸送、通関、倉庫保管などの国際輸送サービスに関する提案営業。
- 新規顧客開拓。
- 既存顧客の掘り起こし及び深耕営業。
- 顧客ニーズのヒアリングおよび課題に応じた最適な物流ソリューションの提案。
- 社内のオペレーション・通関チームとの連携による案件推進。
- 市場動向や顧客分析に基づく営業戦略の立案と実行。
- 顧客ポートフォリオの見直しや改善提案の実施。

Required Skills

【必須条件】

- ビジネスレベルの英語力
- 法人営業経験1年以上
- Word、Excel、PowerPointを使った基本的な資料作成スキル
- 顧客目線で課題を捉え、粘り強く提案できる方

【歓迎条件】

- フォワーダー・物流業界での営業経験
- 通関や貿易実務の基礎知識がある方

Company Description