

外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら - グローバルリーフ-

英語/インドネシア向け海外事業開発(コマース領域の拡大・リーダー候補) 【世界最大級のVtuber事務所】

VTuber事務所のグッズ販売を管掌する事業開発のポジションです

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1527725

Industry

Gaming

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Hourly Rate

想定年収:600万円~1,000万円 ※45時間分の固定残業代を含みます。超過分別途支給。

Work Hours

フレックスタイム制(コアタイム:13時00分~17時00分) ※所定労働時間:8時間

Holidays

完全週休2日制(土・日・祝日)、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇 ※年間休日:125日

Refreshed

November 28th, 2025 18:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】

VTuber事務所のグッズ販売を管掌するコマース本部の事業開発ポジションです。国内外の公式EC・店舗拡大を目指し、現状の課題を解決しながら、新しいチャンスを開拓、ビジネスの成長を牽引していただくリーダー候補として貢献いただきます。グローバルに活躍し、次の事業成長に向けた戦略的な挑戦をともに進めていくメンバーを募集します。

現在インドネシアにおける事業開発を進めております。最終的にはインドネシアで安定した販路を確保するために、戦略を練り、泥臭く実行をしていける方を求めています

【具体的な業務内容】

■新規事業開発

海外市場を含む新規事業機会を発見し、戦略的パートナーシップを構築していただきます

■ビジネス機会の拡大

既存のパートナーとの関係強化に加え、新たなビジネスチャンスを追求し、事業のスケールアップを実現いただきます

■市場調査と分析

市場や競合の動向を分析し、ビジネス成長のための新しいアイデアや戦略を提案いただきます

■クロスファンクショナルなチームとの協働

複数のステークホルダーと連携し、プロジェクトを円滑に推進いただきます

■契約交渉と法的対応

ビジネス契約の交渉、契約書作成、および契約締結を担当いただきます

【本ポジションの魅力・やりがい】

- ■インドネシアでのブレイクスルー直前の事業成長ポテンシャル
- ■「日本発グローバル」な事業でキャリアを積めること
- ■海外事業として急成長フェーズのコマース領域で事業グロースに挑戦できること
- ■「日本発世界」の事業、商材のビジネスであること
- ■海外事業の成長性、売上・収益の伸びしろがあること

【募集背景と課題】

事業拡大による増員1名採用となります。

現在インドネシアにおける事業開発を進めており、下記課題解消のための採用ポジションです。

- ■英語ビジネスの特に商談や会議等、口語におけるスピーディなコミュニケーションに欠ける。
- ■担当マネージャーがリソース不足のため、プロジェクトマネジメントスキルがあり、推進できるリーダーシップを発揮できる事業開発の実務遂行者が必要となっている。

Required Skills

【必須スキル/経験】

- ■海外事業におけるBtoCの事業開発経験あるいは法人営業経験
- ■英語:ビジネスレベル
- ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル
- ■大学卒以上

【歓迎スキル/経験】

- ■事業開発や営業など関連分野での実務経験
- ■新規事業の0→1フェーズでの立ち上げ経験
- ■スタートアップ環境での経験や急成長企業での実績
- ■複雑な交渉において冷静かつ戦略的に意思決定を行った経験
- ■チームをリードし成果を出すためにプロジェクトを推進した経験

Company Description