




【日本橋勤務】 シニアクラウドサービス営業担当 ◆IT／通信／テレコム業界での経験者  
募集中  Exclusive job

多彩な技術ポートフォリオを持つクラウド型ビジネス向け通信サービス

## Job Information

### Hiring Company

AINEO Networks

### Job ID

1526797

### Division

CIRCLE クラウドコミュニケーション・チーム

### Industry

Software

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

8 million yen ~ 15 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

### Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

### Holidays

Saturday, Sunday, Japanese National Holidays

### Refreshed

February 24th, 2026 05:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 6 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

**ビジネスサマリー：**

テクノロジーが好きな方、次世代クラウドに興味がある方は是非AINEOネットワークスへ！充実したオフィス設備、エネルギーギッシュで楽しい職場、優秀で明るいメンバーが揃っています。

主力製品はCIRCLE Cloud Communicationsというクラウドベースのビジネス向け通信・コミュニケーションサービスです。様々なデバイス（スマホ、PC、タブレット、ラップトップ）から簡単にアクセスでき、忙しく飛び回るビジネスパーソンや別拠点で働くユーザーとも簡単にコミュニケーションがとれるため、多くの企業・組織で採用頂いています。CIRCLEはネットワーク、クラウド、M2M、セキュリティ、プロフェッショナルサービス、モビリティソリューションなど多彩な技術ポートフォリオを持っており、三つの事業部に分かれています。今回の募集はビジネス電話・通信を手掛けるCIRCLEクラウドコミュニケーション部門です。

**職務内容：**

AINEOでは、パートナー企業のビジネスや技術的な課題の解決を支援しています。コミュニケーションの改善をお手伝いし、新たなビジネスチャンスの獲得に役買うこともあります。事業開発部は既存及び新規のパートナー企業にコミュニケーション・ソリューションを販売する部署です。CIRCLE 事業開発コンサルタントとして、当社の看板商品の一つであるコミュニケーションサービスを企業にご紹介していただきます。具体的な職責は以下の通り。

- ・ 新たなパートナーの開拓、既存パートナーとの関係の維持
- ・ CIRCLE加入者の獲得目標、売上目標を達成すること
- ・ パートナー・アカウントとの長期的・戦略的な関係の構築
- ・ パートナーとの打ち合わせを通してニーズを把握し、AINEOの社内リソースを検討した上で双方にとって最も望ましいソリューションを提案すること
- ・ 上級コンサルタントは、AINEOのテクノロジー/サービススイートの他の製品やサービスを販売することもできます

**Required Skills****必須要件：**

- ・ 大卒以上（情報科学や理系の専攻がベスト）、または同等の学位
- ・ 製品、サービス、ソリューションなどの営業経験、カスタマーサービス経験5年以上
- ・ 流暢な日本語力（ビジネスシーンに相応しい読み書き・会話能力）
- ・ 優れたコミュニケーション能力
- ・ 周りも元気になるようなポジティブ思考
- ・ プレゼン・スキル、問題解決力（パートナークライアントの課題解決ができること）
- ・ モチベーションが高く、監督されなくても自主的にきちんと仕事を進められること。必要に応じてリーダーシップを発揮できること
- ・ 外向的で明るく、頭の回転が速い方、臨機応変に対応できる方
- ・ チームの一員として働く姿勢

**ITスキル**

- ・ Windows、または Apple OSX
- ・ iOSの社内コミュニケーションアプリを使えること
- ・ Word、Excel、PowerPoint、Keynote

**歓迎条件**

- ・ クラウドサービス、クラウド通信、会議システムなどの業界経験
- ・ CRMを扱った経験があれば尚可（Salesforce、MS Dynamics、ZohoCRMや類似の営業管理システムなど）

**給与**

基本給：経験に応じて応相談（800万～1500万目安）

インセンティブ：年4回、上限なし

賞与：年1～2回（職種による）、パフォーマンスとチーム目標への貢献に応じて支給

**その他**

東京勤務。ダイレクトセールス、及び東京・大阪・広島・名古屋・札幌・福岡・仙台のパートナーとお仕事をさせていただきます。

※職場は完全禁煙です（煙草の臭い、健康への悪影響のため）。AINEOはハッピーで健康的な職場を目指しています。

**Company Description**