



【ビジネスデベロップメントマネージャー】国際ロジスティクスカンパニー/年収550万円～700万円@東京

フレックス&一部リモート！新規開拓営業！ドイツに本社がある物流企業

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1526503

Industry

Logistics, Storage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Hourly Rate

年収例：550万円～700万円

Work Hours

9:00～17:30/実働7.5h

Holidays

土日祝、GW、夏季、年末年始 <年間休日120日>

Refreshed

December 31st, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【ビジネスデベロップメント】

1. 法人営業（既存顧客・新規開拓）

- ・国際輸送（海上・航空）、倉庫保管、国内配送などの物流サービスをご提案
- ・クライアントのニーズに応じて最適な物流を構築・提案
- ・輸出入業務の課題に対して、コスト削減や納期短縮などの改善策を提案

2. 営業活動の実務

- ・クライアント訪問・オンライン商談（英語での論点もあり）
- ・見積書作成・価格交渉・契約締結
- ・社内の戦略部門やオペレーション部門との連携

3. マーケット分析・レポート作成

- ・業界・貿易動向、燃焼油サーチャージ等の情報収集
- ・顧客情報のCRM入力・報告（Salesforce等利用）

■職場雰囲気 ハイブリットワークを導入しているため、オフィスは比較的広く落ち着いた雰囲気です。仕事では英語を使用しますが日本人社員が多く、オフィス内での日本語使用禁止などのルールも設けておりません

Required Skills

必須条件

- ・法人営業経験（業界不問だが、3年以上が目安）
- ・ロジスティクスのご経験をお持ちの方
- ・ビジネスレベルの日本語力
- ・基本的な英語力（読み書き+簡単な会話／TOEIC 600～700点程度）
 - ・社内メール、見積書や報告書英語対応あり

歓迎される経験・スキル

- ・ストリーム・フォワーディング業界での経験
- ・貿易取引の基礎知識（インコタームズ、貿易取引の流れ等）
- ・海外拠点との業務連携経験
- ・英語交渉ビジネス力（TOEIC 800点以上、海外顧客との折衝など）

求められる人物像

- ・課題発見型の営業スタイルができる方
- ・数字への意識が高く、目標達成への責任感がある
- ・顧客や社内の関係構築と調整・交渉力を持って連携できる
- ・輸送トラブルなど突発対応にも落ち着いて対応できる柔軟性

Company Description