CareerCross by JAC Recruitment

Blue Ocean

【営業部長-執行役員候補】インフルエンサー×広告の最前線で戦略を担う｜日本市場を成長させる中核ポジション

戦略立案から実行まで裁量大の部長職／インセンティブあり

Job Information

Hiring Company
BLUE OCEAN K.K.

Job ID
1526478

Industry
Other (Advertising, PR, Media)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Hibiya Line, Hatchobori Station

Salary
7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
10:00～19:00 （所定労働時間：8時間0分） 休憩時間：60分 時間外労働有無：有

Holidays
完全週休2日制（土日祝日）

Refreshed
August 28th, 2025 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■会社概要
当社は2025年9月で10年目に入ります。
現在は、広告代理店事業、インフルエンサー事務所運営、スタジオライブ運営の3つの主要部門を中心に、事業を展開しています。
年間売上高は20億～25億円で、主要クライアントは中国の大手ゲーム企業です。日本のベストセラーゲームランキング上位100タイトルのほとんどに関わる中国企業との取引実績があります。
また、中国企業以外にも、KONAMI様、ADK様、電通様、博報堂様といった日本の大手企業とも継続的な取引関係を構築しています。
弊社の実績：https://blueoceanmedia.jp/advertising-agency

■募集背景
当社はこれまで、中華圏の大手ゲーム企業との取引を中心に豊富な実績を築いてきました。また、著名な芸能人やインフルエンサーを起用したキャスティング案件も多数手がけており、業界内でも高い評価を得ています。
一方で、日本国内クライアントへの営業活動にはまだ大きな成長余地があり、現在の国内売上は約5億円にとどまっています。
今後、日本市場でのプレゼンスをより一層高めていくために、本ポジションでは営業戦略の立案から実行までをリードしていただける方を募集しています。

■業務概要
本ポジションでは、以下の領域を中心に、営業・事業推進のリーダーとしてご活躍いただきます。
・新規広告主候補のリストアップおよびアプローチ戦略の立案
・広告主の課題やプロモーション要件をヒアリングし、最適な広告商品の企画・開発・カスタマイズを通じて、企業の課題解決に貢献する
・日本国内での営業活動につながるインフルエンサー事務所の拡充と活用施策の推進（所属タレント数・ジャンルの拡充）および、インフルエンサーを活用したグッズ販売・イベント展開のスケールアップ
・営業組織の成果最大化を目指し、採用面接の実施およびチームビルディングへの貢献、メンバー育成、マネジメント、パフォーマンス支援を行う
・事業戦略の策定、人員配置、評価制度の設計・運用、採用計画の立案など、営業起点で組織全体の成長を推進

■会社全体の体制
・日本事業部：約25名（日本人と中国人がほぼ半数ずつ在籍）
・海外事業部：約15名（東南アジア市場を中心に展開）

■現在のチーム体制
・日本営業事業：営業担当2名、営業サポート2名（全員日本人）
・中国営業事業：営業担当4名（全員中国人）
・インフルエンサー事務所事業：4名（全員日本人）

■仕事の魅力
・大手ゲーム企業や著名タレントと連携しながら、大規模なプロモーション戦略を自ら企画・推進していく醍醐味があります。
・既存の手法にとらわれないマーケティングの可能性を探りながら、新たな市場・顧客層へのアプローチにも挑戦できます。
・インフルエンサー事務所や広告営業の成長を担う部門責任者として、組織づくり・人材育成・評価制度設計など経営に近い視点で関与できます。
・日本国内だけでなく、東南アジアや欧米などグローバル展開にも関与できるポジションです。
・自らの成果が売上・組織拡大など、会社の成長に直結する影響力あるポジションです。
・インフルエンサーマーケティングに加え、SNSトレンド入り施策やオフライン／生配信イベント、屋外広告、メーカーコラボ、ドラマ連動企画など、話題創出に強みを持つ総合プロモーション企業の一員として、多彩な手法を実践的に学べます。

■給与
・月給500,000円～700,000円
※上記月給には固定残業代45時間分（130,100円～182,100円）を含みます。超過分は別途支給いたします。
※想定年収は月給×14ヶ月分です。
※月給はご経験やスキルに応じて前後します。

■賞与
月給1ヶ月分を6月末と12月末に支給予定です。
入社から半年経過した方が対象です。

■勤務地
本社：東京都中央区八丁堀2丁目25-10　三信八丁堀ビル5F
東京メトロ日比谷線／八丁堀駅 A4出口 徒歩1分
受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり
※原則毎日出社

■勤務時間
10:00～19:00 （所定労働時間：8時間0分）
休憩時間：60分
時間外労働有無：有

■雇用形態
正社員 ※試用期間半年

■待遇・福利厚生
・昇給 年1回（9月）
・賞与 年2回（6月、12月）
・通勤手当（会社規定に基づき支給）
・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
・健康診断
・服装自由
・社員紹介制度
・インセンティブ制度
・誕生日プレゼント制度
・ジム手当（上限3,000円まで会社負担）
・フリーお菓子
・朝食サポート
・ウォーターサーバー、コーヒーメーカー完備

■休日・休暇
・年間休日125日
・完全週休2日制（土日祝日）
・有給休暇10日～20日
・夏期休暇3日
・エンタメ休暇1日
・年末年始休暇
・慶弔休暇
※基本はカレンダー通りの休みですが、繁忙期は稀に休日出勤をお願いする場合がございます。
その際は平日に振替休暇の取得が可能です。

Required Skills

■応募条件
＜ 必須要件 ＞
・以下いずれかのご経験を3年以上お持ちの方
　ー広告代理店での営業経験
　ーメーカーでの業務経験（※ゲーム業界経験は歓迎）
・チームマネジメントの実務経験が3年以上ある方

＜ 歓迎要件 ＞
・ゲームプロモーションの企画・提案に携わった経験
・インフルエンサーマーケティングの実務経験
・グローバル企業とのやり取りに抵抗がなく、柔軟な対応ができる方

■求める人物像
・最新トレンドや、話題の芸能人・インフルエンサーに興味関心のある方
・既存の手法にとらわれず、新たなアプローチや企画を生み出したい方
・営業という職種にやりがいや魅力を感じ、目標数字の達成に喜びを見いだせる方
・対人コミュニケーションに自信があり、関係構築が得意な方
・チームメンバーに対して思いやりを持ちつつ、必要に応じて的確な指導ができる方
・イレギュラーな業務や変化にも前向きに取り組める柔軟性のある方
・全体を俯瞰し、広い視野で判断・行動できる方
・課題を論理的に分析し、適切な提案・解決策を導き出せる方

Company Description