Taica

【海外営業/北米担当】営業経験のある第二新卒も歓迎！

≪技術革新型の素材メーカー≫独自素材「αGEL」の海外営業たんとう

Job Information

Hiring Company
Taica Corporation

Job ID
1524140

Division
多機能素材事業本部αゲル営業部 海外営業チーム

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Yamanote Line, Tokyo Station

Salary
4.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours
8:45 ~ 17:30 休憩時間：60分

Holidays
完全週休二日(土日) 土日祝休み

Refreshed
November 24th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Other Language
German - Basic Level

ドイツ語が話せる方歓迎！！

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項　本ポジションの魅力】

- 英語を活かし、北米エリアでの営業活動を担当。海外出張あり（2~3か月に1回程度）
- チャレンジ精神溢れる社風で成長できる環境。新規事業展開も積極的に行っています。
- 「αGEL（アルファゲル）」を活用した多機能素材の提案業務。
- 新しいことに挑戦するのが好きな方、自らのアイデアを実現したい方からの応募を歓迎します！
- 第二新卒歓迎。異業界出身の方でも語学スキルや学ぶご意欲がある方はぜひご応募ください！

技術革新型の素材メーカー！チャレンジ精神溢れる社風です！

●アシックスのランニングシューズやボールペンにも採用される「αGEL（アルファゲル）」を開発！
●独自の技術を武器に、欧州・アメリカ・アジアを中心に積極的にグローバル展開を進めています！

職務内容
★18mの高さから生卵を落としても割れない驚異の衝撃吸収性素材「αGEL」を扱う機能製品販売部門においてマネジメントをお任せいたします！
★様々な事業展開をおこなっており非常にチャレンジングな環境で業務に取り組めます。社長との距離も近く、スピード感もあり率先してやりたいことができる就業環境です。

欧州エリアをメインにご担当いただき、エレクトロニクス業界（ディスプレイや家電製品）や自動車業界の企業に向けて同社の主力製品である多機能素材（αGEL）の営業活動をご担当いただく予定です。
既存の製品を提案するだけでなく、お客様のニーズに応えてカスタマイズ製品を販売していきます。自社開発部門とも連携しお客様への提案を実施いたします。
担当はエリア制になっており、現地法人と共に展示会からの引き合いを中心に新規顧客の対応をメインにおこなっていきます。

出張は2か月に1回程度、期間は1週間程度を目安に対応しています。
担当クライアント数はエリアによりますが、10社程度になります。

【配属組織】
多機能素材事業本部αゲル営業部
海外営業チーム　5名（20代~40代）

【募集背景】
海外売上比率が高くなっており、今後海外の市場開拓を強化していくことに伴う部門強化募集となります。

【今後のキャリアパス】
さらにステップアップいただきながらマネジメント職に携わっていただく予定です。

会社特徴
株式会社タイカは、1948年に静岡県旧清水市（現：静岡市清水区）でゴム製品（ベルト・パッキン・長靴など）を扱う鈴木商会として創業しました。
その後、缶詰用みかんの果肉脱皮装置を開発したのを皮切りに研究開発を強化したことで伸縮型テント倉庫、公害防止プラントなどを開発。
1974年に曲面印刷法「CUBIC PRINTING（キュービックプリンティング）」を発明し国内外で特許を出願しました。
後の「CUBIC」ブランドとなるさまざまな曲面印刷の開発を続けるとともに、1984年には多機能素材「αGEL（アルファゲル）」を開発し、一貫して技術開発型企業として世界の人々に豊かな生活を提供すべく事業に取り組んできました。
2000年代にはαGELの開発から発展した介護・福祉用品「αPLA（アルファプラ）」を主力事業に加え、積極的なグローバル展開も行っています。
近年は、海外での飲食事業を含む新たな事業も展開しており「次代を拓く技術と発想によって、世界中に驚きと感動をとどけ続けます」という企業理念のもと、既存の概念や手法に固執せず世の中の期待を大きく上回る価値創造を目指しています。

役職
なし

給与
年収460万円〜550万円※経験に応ず

勤務地
東京都中央区京橋1-1-1　八重洲ダイビル11F
＜最寄駅＞東京駅（直結）

勤務時間
8:45 ~ 17:30
休憩時間：60分 ※時差出勤制度あり

休日休暇
完全週休二日(土日)

土日祝休み、有給休暇（10日～20日付与：下限日数は入社半年経過後に付与）、年末年始休暇

手当・福利厚生

- 通勤手当, 退職金制度
- 通勤手当：同社規定による
- 育児休暇制度、慰労レクリエーション補助、成人祝い金、海外不動産利用（ハワイ）など

Required Skills

【必須要件】

- 国内外問わず営業経験5年以上
- 英語ビジネスレベル（目安TOEIC850点以上）　※異業界であっても、有形商材の営業経験をお持ちの第二新卒の方は歓迎します！

【歓迎要件】

- 半導体業界向けの営業経験
- 車載関連業界向けの経験

【選考フロー】
面接回数3回
1次面接：営業部長＋採用担当（オンライン相談可）
2次面接：事業本部長＋人事部長＋採用担当
3次面接：役員

Company Description