CareerCross by JAC Recruitment

Monochrome

Business Developer（新規事業立上げ）

Job Information

Hiring Company
Monochrome Co., Ltd.

Job ID
1523671

Industry
Petrochemical, Energy

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokosuka-shi

Salary
7 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
09:00-18:00 休憩：60分

Holidays
完全週休2日制（土日）、祝

Refreshed
July 1st, 2025 13:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項　本ポジションの魅力】

- **働き方：** フルリモート可、本社・東京オフィス勤務可
- **業務内容：** 新規事業の立ち上げ、B2B営業、案件管理、プロダクト設計
- **魅力：** 上場を目指すスタートアップ、柔軟な働き方、新市場の開拓に挑戦可

Responsibility

- アーリーステージのスタートアップで、公共施設、商業施設向けに弊社の太陽光パネルを導入する新規事業の立ち上げを推進できる方を探しています。
- 急成長する事業を仲間と試行錯誤して一緒に作り上げることを楽しめる方、洞察力やイマジネーションに優れ、曖昧な状況を楽しめる方を歓迎します。

- 主な業務内容
  - プロダクト設計/営業活動
    - 地方公共団体や企業への太陽光パネル導入の新規顧客開拓及び案件管理
    - リードへの自社製品（Roof–1、Panel–B、EMS等）の導入提案
    - モノクロームは、単なる太陽光パネルの設置提案だけでなく、「顧客の電気料金を如何に削減できるか」、「災害時にも安心できる避難所設計となっているか」などを含めた総合的な提案・コーディネートする価値を提供していきます。
    - 社内の開発部門や施工管理部門、外部専門家と連携し、高圧向けの発電および消費に関連した設備機器および設置方法に関する技術や仕組、制度を理解したうえで、顧客に対してベストなプランを提案して頂きます。
    - 具体的には、自社製品導入による効果、発電量試算、屋根配置図作成、見積書作成、活用可能な補助金や各種申請、その他導入促進に資するあらゆる活動を含みます。
    - リード獲得、クロージングから納品までの一連の担当顧客とのコミュニケーションの推進
  - 案件管理
    - 上記のリード獲得から納品までの一連のプロセスで、特に受注までの段階での案件主担当として、施工・設備・購買・技術部門との連携をリードしていただきます。
    - 社外との打ち合わせの内容を社内のSlack等で迅速・正確に共有する、はじめて導入する設備等の新しい取り組みでは適切に関連部署を巻き込み余裕をもって対応するなど、オーナーシップを発揮することで案件を成功に導いていただきます。
  - 上記各種営業・顧客管理における学習およびベストプラクティスの確立とよりよいオペレーションフローの構築

- 立ち上げ期のビジネスであるため、新たな取り組みが継続的に発生します。受け身で指示を待つのではなく、主体的にPDCAを回しつつ、自分だけではなく組織としての学びにするための情報の整理・共有を積極的に行える方を歓迎します。

魅力

- 当社は、新しい魅力的な製品を開発し、上場を目指すスタートアップ企業のため、 顧客対応のスピードを最重要視していますが、働く時間・場所は基本的に自由です。 休日は土日祝日という形で形式上定めていますが、仕事の責任を果たす事を前提にいつ働きいつ休むかは各人で決めています。 他社は取り組んでいない新領域にチャレンジをしたい方や、環境領域にご興味のある方、仕事とプライベートの両方を大切したい方におすすめです。

雇用形態：正社員
試用期間：3か月

Compensation

- **700万－800万円**
  ※年俸制となるため、諸手当や賞与等もその中に含む形で、基本的には弊社のコンピテンシーテーブルに沿って決定します。
  ※馬喰町オフィス（本社）への出社は強制していないため、そこまでの通勤手当はありません。その他業務上必要な交通費や経費は支給します。

勤務地：オフィス（日本橋横山町、横須賀市秋谷）又はリモートワーク可

福利厚生

- 完全週休2日制（土日祝）、夏季休暇、年末年始　※形式上定めていますが、責任を果たしていただく事を前提にいつ休んでいただいても構いません。
- 健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金

Required Skills

Qualification

- 新規事業の立ち上げや新製品の企画・販売に関わる経験があり、一人でプロジェクトのリードができる方
- Excel/PowerPointないし同等の表計算・プレゼンテーションソフトウェアの業務での使用経験

Preferred skills/experiences

- 民間企業や公共施設に対するエネルギーコスト削減のコンサルティング経験

Company Description