外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / トレーディングカードゲームの海外事業開発リーダー（販売戦略）【世界最大級のVtuber事務所】

TCG（トレーディングカードゲーム）の海外展開を加速させるための募集です。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1523035

Industry
Gaming

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
7 million yen ~ 13 million yen

Hourly Rate
想定年収：700万円 ~ 1,300万円　※賞与：年2回（業績連動）　※45時間分の固定残業代を含みます

Work Hours
フレックスタイム制（コアタイム：13時00分 ~ 17時00分）※所定労働時間：8時間

Holidays
完全週休2日制（土・日・祝日）、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇　※年間休日：125日

Refreshed
October 23rd, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
当企業は独自のテクノロジーとグローバルな視点を活かし、世界最大級のVTuberプロダクションを運営、多角的なメディアミックス事業を展開しています。
この度、公式TCG（トレーディングカードゲーム）の海外展開をさらに加速させることを目指し、英語版を中心とした販売戦略と事業推進体制を強化するため事業開発・推進担当を募集します。海外市場では、商品を届けるためのローカライズや進行管理に加え、市場特性を捉えた販売目標・プロモーション・イベント・流通施策を一貫して設計する力が求められます。
本ポジションでは、日本語版と海外版の方針をつなぎ、海外パートナー企業や社内関係部署と連携しながら、TCG事業の成長を主体的に推進いただきます。ご経験に応じて、販売戦略を担う事業開発リーダー、または事業展開を着実に進める事業推進担当の役割を決定します。

【ミッション】
■海外市場における販売拡大と、継続的に売れる仕組みの構築
■日本語版と海外版の戦略・施策をつなぐ組織横断的な連携
■海外パートナー企業との協働を通じた、事業成果の最大化

【具体的な業務内容】
海外市場に向けたTCG事業の販売戦略立案、開発、ローカライズ、マーケティング、販売まで、一連の業務に携わっていただくことが可能です。
販売戦略を担う事業開発リーダーをお任せします。
※本ポジションでは海外出張が発生いたします。

■北米を中心とした海外市場の販売目標・販売戦略の策定
■市場、競合、ユーザー、販売実績の分析と事業機会の特定
■商品別・地域別・チャネル別の販売計画策定
■印刷数量、在庫、配分、卸・小売網を踏まえた供給・販売方針の設計
■海外ディストリビューター、小売、イベント事業者等との交渉
■日本語版と英語版の商品計画・販売施策の連携
■売上、利益、在庫等のKPI設計、モニタリング、改善
■チームメンバーの目標設定、育成、業務配分、意思決定支援
■翻訳チェックや用語集・スタイルガイドの運用を含む、ローカライズの品質管理
■制作物の監修・入稿進行、海外イベント・大会・プロモーションの現場運営

【チーム体制】
カード事業の海外推進チームに所属しプロデューサーの元、企画・開発・プロモーションなど社内関連部署・アメリカ支社および協力企業様と連携しながら業務を遂行します。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■下記のうち、いずれかの実務経験を有すること
①海外市場における販売戦略、事業開発、営業企画
②有形のtoC商材の販売戦略、マーケティングまたは事業企画
③TCG、ゲーム、玩具、キャラクターIP、エンターテインメント領域の事業開発
④外部パートナーとの交渉・関係構築を主導した経験
⑤チームまたはプロジェクトを率いた経験
■英語：ビジネスレベル
■日本語：ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】
■チームまたはプロジェクトをリードした経験
■TCG、玩具、ゲーム、キャラクターIPなどの販売・流通・イベント経験
■海外市場向けの販売目標・販売計画・プロモーション戦略を立案した経験
■海外の販売代理店・ライセンス先・パートナー企業との交渉経験
■商品ローカライズ、制作進行、監修、品質管理の経験
■売上や販売データを用いた施策改善の経験
■VTuberコンテンツの知識

【求める人物像】
■チームワークを重視し、社内外の関係者と円滑にコミュニケーションが取れる方
■前例のないことにも積極的にチャレンジできる柔軟性のある方
■責任感を持って業務を遂行できる方
■TCGやエンターテインメントに熱意がある方
■海外市場の知識を活かして販売戦略や事業の意思決定につなげて考えられる方
■当企業のMISSION / VALUEに共感し、事業成長へ粘り強く向き合える方

Company Description