CareerCross by JAC Recruitment

【法人営業】ストレージ（NAS）製品/残業10h程度/2桁成長中

Job Information

Hiring Company
Synology Japan Co., Ltd.

Job ID
1522449

Division
営業部

Industry
Other (IT, Internet, Gaming)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Yamanote Line, Akihabara Station

Salary
6 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission
Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00〜18:00 (実労働8時間)/休憩時間：12:30〜13:30（1時間)

Holidays
GW、お盆休み、年末年始休暇、特別休暇（慶弔・ボランティア）、出産・育児休暇、生理休暇 等

Refreshed
August 5th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None (Amount Used: English Never Used)

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【世界各地に拠点を構えるSynologyの日本支社／シェアトップクラスの実績／対前年比2桁成長を記録／自由度の高い社風

／残業10h／受賞歴多数有】

◎対前年比2桁成長中／Amazon等のECサイトNASランキング常に上位ランクイン
◎自社開発NASおよびDSMオペレーティングシステムの累計販売台数、全世界100カ国以上で約900万台以上
◎高品質な製品と強固なサポート体制を活かした代理店との長期的なパートナーシップを重視

■募集背景
台湾を拠点にIT製品を展開するSynologyの日本法人です。
販売店様・2次店様・SIer様への販売支援活動を継続し、ストレージ（NAS）と監視カメラSolutionの売上増を目指す営業部門です。本年度も同じく2桁成長を目標に、組織拡大のため募集をしております。

■業務内容
販売店の管理（勉強会・業務連絡・企画立案など）とユーザー様訪問/案件獲得活動が主なミッションとなります。
その中で、ご本人の適性を踏まえ、注力する業務エリアを決定いたします。

■業務詳細
1. 販売店の管理
1次店/2次店のSynologyビジネスを強化するために、勉強会・各種施策・データ分析・企画の立案・在庫調整をして頂きます。

2. ユーザー訪問/案件獲得活動
エンドユーザー様もしくは案件獲得に必要な方に直接コンタクト/訪問を行い、受注を促す活動をして頂きます。

3. その他
・ 営業部内にて発生する必要なアクション、各種問い合わせへの対応
・ 宿泊を伴う出張もあります。
★変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

【必須要件】

・日本のIT業界にてストレージ/サーバーなどのITハードウェア機器の販売経験を3年以上お持ちの方

・Teamメンバー同士で助け合い・尊重・敬愛のスタンスで仕事を進めて下さる方

・ネイティブレベルの日本語能力のある方

Company Description