

MMJ Network
For Your Career



【外資製薬大手企業 急募!!】製薬企業での営業経験のある MRの方大増員!!!

製薬業界をリードするグローバル企業!! 高待遇企業・福利厚生充実!! 休日155日!!

Job Information

Recruiter

MMJ Network

Hiring Company

外資系企業

Job ID

1519005

Division

営業部門

Industry

Pharmaceutical

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line, Shinjuku Station

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

9:00 - 18:00

Holidays

土日祝日、夏休み、年末年始等 (155日/年)、産休・育休・介護休・その他休暇充実

Refreshed

May 30th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None (Amount Used: English Never Used)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**【仕事内容】**

医療機関への訪問/オンライン面談を実施することにより、自社の医薬品及びその関連情報を医療関係者（医師、歯科医師、薬剤師、看護師など）に提供し、医薬品の適正な使用と普及を図る。

使用された医薬品の有効性情報（効き目や効果的な使い方）や安全性情報（副作用など）を医療の現場から収集して報告すること、そして、医療現場から得られた情報を正しい形で医療関係者にフィードバック（伝達）することなどを主な業務とする。

【求められること】**製品価値向上に向けた活動プランの策定と実行**

- 担当エリアにおける製品価値向上のため、具体的なエリアプランを策定し実行する
- 顧客に合わせた質の高い価値ある情報を届ける為に以下①②を実行する
 - ①医療関係者毎に適切な他職種・各種ツールを連携させ質の高い情報をシームレスに伝える
 - ②医療関係者と患者さんのニーズに基づいた企業価値を伝える

医療関係者との関係構築

- 担当エリアにおいて、医療関係者と良好な関係を構築・維持する

コンプライアンス遵守

- 薬機法を遵守した安全性情報の収集・提供を迅速に行い、適正使用推進を図る
- すべての製品の「安全性情報の収集と報告」および安全確保措置（市販直後調査、情報伝達活動）において、適用法令及び会社のポリシーを遵守する
- 割り当てられた安全性報告義務に対するトレーニングを適時に受講する
- プロモーションコード、公正競争規約、UMRオフラベル情報の対応、厚生労働省：販売情報提供活動ガイドライン、改正個人情報保護法、その他の関連法規及び社内規則を理解・遵守する
- 社内ルールに基づき、プロモーション経費/活動経費を適正に使用する

Required Skills**【必要なスキルセット】****Behavioral Skills（行動特性）**

- 困難な状況でも成果を出すための戦略を立て、実行できる
- 逆境をチャンスに変えて周囲を巻き込み、変革を牽引し、成果に拘ることができる
- Values & Behaviorsに基づいた行動ができる
- いついかなる場面においても、適用されるすべての法律と規制、および業界ルールを遵守して行動できる
- 安全管理業務を遂行できる

Technical Skills（テクニカルスキル）

- 担当製品、関連した疾患知識や医療制度に関する高い知識を有している
- 顧客と最適な関係構築ができるコミュニケーション能力を有している
- 顧客のニーズを引き出すためのアクティブリスニング力、それを満たすための提案能力を有している
- 顧客から得た情報や市場データなどを分析し、成果に繋がる戦略/戦術の立案と実行、検証することができる

【経験】

- ・ 製菓企業での営業経験があること

【資格】

- ・ MR認定証または限定認定証を取得していること
- ・ 普通自動車運転免許を有していること

【学歴】

- ・ 学士以上（専攻不問）

【勤務地】

- ・ 全国（全国転勤可能なこと）

Company Description