

# 【リモート対応&業界大手】 法人営業職 | グローバル環境で未経験からも液体飲料輸送のエキスパートに!

# 柔軟な働き方が可能!グローバル環境で英語力を活かせる!

## Job Information

#### Recruiter

**EPS Consultants LLC** 

## **Hiring Company**

液体輸送分野に強みを持つ欧州系物流企業

## Job ID

1516777

#### Division

営業部

# Industry

Logistics, Storage

#### **Company Type**

International Company

# Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

# Salary

5 million yen ~ 8 million yen

## **Work Hours**

9:00~17:30 (休憩1時間)

#### Holidays

・完全週休二日制(土日祝日休み)・年末年始、夏季、その他特別休暇有

# Refreshed

November 28th, 2025 11:01

# General Requirements

## **Minimum Experience Level**

Over 3 years

#### **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

**Daily Conversation** 

# Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

# Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- Key顧客との関係を維持し、新しいビジネス機会の創出に繋げる。
- 取引が成立するまで、必要なすべての行動を取り、すべての交渉の責任を持つ。
- 飲料業界顧客向けに新サービスの開発を行う。
- 営業訪問を計画し、顧客評価、過去の営業報告情報、統計に基づいてアポイントメントを編成する。
  営業フォーキャストを作成する。
- 見積もり依頼と同様にタイムリーに販売報告書を発行し、ビジネスに取り組むための適切な見積もりとネットワーク からのすべての返信に対する適切なフォローアップを確保する。
- 四半期ごとに市場統計を分析し、エリア内の市場シェアをチェックし、ギャップを埋めてシェアを拡大するために即 座に行動を起こす。
- 休眠顧客、また新規の潜在的な顧客に対して、関係構築を行う。
- Salesforceの管理:販売レポート、潜在的なボリューム、販売目標、連絡先、見積もり、ヒット率。
- プライシングチームを管理・指導し、各顧客に最適かつ適切な見積もりを提示する。

# Required Skills

- フォワーダーまたは乙仲での就労経験をお持ちの方
- Kev顧客もしくは大口顧客の担当をされたご経験
- 社内外の関係者と良好な関係を築けるコミュニケーションスキルをお持ちの方
- 基本的なMicrosoft Officeのスキルをお持ちの方
- 日常会話レベル以上の英語力をお持ちの方
- 【歓迎】液体輸送分野の知識・経験をお持ちの方

# Company Description