



【PE投資】 投資先企業のバリューアップを担う経営人材の募集

税理士法人、HRコンサルなど6事業を展開中のプロフェッショナルファーム

Job Information

Hiring Company

Univis Group

Job ID

1515857

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Toranomon Hills Station

Salary

5 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

February 4th, 2026 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

英語スキルがあれば尚可

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【当社グループについて】

- ユニヴィスグループは、「会計・戦略コンサル」と「M&Aアドバイザー・仲介」をメインの事業とし、「法律事務所」、「税理士法人」、「HRコンサル」などを擁する6事業を展開している、プロフェッショナルファームです。
- メンバーのバックグラウンドは、戦略コンサルティングファーム、BIG4 監査法人、四大法律事務所、ベンチャー企業CFOなど様々で、設立10年でクライアントは延べ1,000社超、従業員数は200名弱に成長しております。
- 上場企業支援数50社超、M&A支援数500件超、ファンド支援数70ファンド超、カバレッジ数61/68業種の実績を保有。
- また、直近では Bloomberg の M&A リーグテーブルで、案件数10位（24年度1Q）になっております。

会社 HP : <https://univis.co.jp/>

～ポジション情報（事業投資部 バリュアアップチーム）～

【募集背景】

- ・2024 年度から代表直下で事業投資部を立ち上げ、プライベートエクイティ投資を実施し、永続保有で中小企業を運営しております。
- ・ユニヴィスグループは 次の10年を見据えて、グループの核となる企業を複数創出するとともに、ロールアップを実施し、グループ企業間のシナジーで更なる成長を目指します。
- ・今回は若干名ですが、投資先のバリュアアップを担う経営人材を募集 することになりました。

【職務内容】

- ・パートナーや投資先社員と協力して、下記業務に従事いただきます。
 - ① 投資先の経営戦略立案・事業戦略立案
 - ② 投資先の現場と密に協力して、各種施策の実行
- ・経営から現場まで、全体像を把握できる規模の会社に投資するため、当事者として経営を推進していることが実感しやすいポジション です。

※ 赤字債務超過の再生案件には投資しないため、前向きな経営に携われます。

※ 形式上、株式会社ユニヴィスコンサルティング所属になりますが、コンサル案件に従事いただくことはございません。

【キャリアパス・年収】

- ・職位は下記の通りで、ベテランの方まで応募可能です。現年収を考慮してオファー年収を決定 します。
 - ✓ アソシエイト / シニアアソシエイト（想定年収：500万円～900万円）
 - ✓ ヴァイスプレジデント（想定年収：900万円～1,200万円）
 - ✓ ディレクター（想定年収：応相談）
 - ✓ パートナー（想定年収：応相談）

※ 能力・経験に応じて投資先 CXO にも就任いただきますので、将来は経営者になりたい思考の方には、とてもマッチするポジションです。

※ 30-40 代で十分な能力・経験のある方には、最初から投資先 CXO に就任いただきます。

【事業投資部のカルチャー】

- ・ユニヴィスグループは事業部ごとにカルチャーが異なりますが、事業投資部は、「他人に敬意をもって柔らかくコミュニケーションする。課題は放置せず、根本的な解決をする」というカルチャーです。
 - ▶ 事業投資部は、投資先企業、ユニヴィスグループの営業、コーポレート等と密に連携して仕事をするため、「この人のためなら協力しよう」と思わせられる、柔らかい相手目線のコミュニケーションが重要 になります。
 - ▶ 一方で、コミュニケーションは柔らかくても課題は放置せず、根本的な課題解決 をしていきます。

雇用形態

正社員 (期間の定め無し、試用期間有(3 か月))

給与

年収500万円 ～ 1200万円

昇給1回/年、賞与1回/年

※経験・能力・現年収など考慮の上、決定いたします。

勤務時間

10：00～19：00（休憩1時間）

※事業投資先の状況により、9:00～18：00など業務時間変動する場合がございます

勤務地

弊社オフィス及び投資先 ※交通費全額支給

105-0001 東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階

休日休暇

- ・完全週休 2 日制（土日祝）
- ・年末年始
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇
- ・試験休暇（有給消化扱）

待遇・福利厚生

- ・（虎ノ門本社に完備）ウォーターサーバー
- ・弁当宅配サービス
- ・オフィスグリコ
- ・コーヒー自販機
- ・NTT ビルの食堂
- ・交通費全額支給
- ・社会保険完備

Required Skills

【求めるスキル・能力】

- 本ポジションでは下記能力が求められます。コンサル経験は不問で、幅広い業種業界の方がご応募可能です。
 - ① 当事者意識をもって、自身が会社を成長させていこうというモチベーション
 - ② 現場社員と密に柔らかくコミュニケーションを取って、長期的に友好的関係を構築できる力
 - ③ 現場の情報を収集し続け、どこで何が起きているのか構造的に把握できる力
 - ④ その集めた情報を基にできることを考え、直ぐに行動に移せる・作業できる力

※ ケース面接やファイナンススキルを問う選考は実施しません。地頭とコミュニケーション能力を求めます。

※ 長期定着を重視しているため、中小企業経営への関心や、本ポジションへの志望度の高さを求めます。

【選考フロー】

- 書類選考⇒1 次面接（部門 VP）⇒最終面接（代表）
 - ※ 最終面接後に、他事業部メンバーも含め、懇親会を実施することがあります。
 - ※ 事業投資部メンバーと、選考要素なしのカジュアル面談も可能ですので、お気軽にご連絡ください。
 - カジュアル面談はオンライン・オフライン共に可能で、オフラインの場合、ランチ会・ディナー会も可能です。

Company Description