



【PE投資】 投資先企業のバリューアップを担う経営人材の募集

税理士法人、HRコンサルなど6事業を展開中のプロフェッショナルファーム

Job Information

Hiring Company

Univis Group

Job ID

1515857

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Toranomon Hills Station

Salary

5 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

February 4th, 2026 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

英語スキルがあれば尚可

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【当社グループについて】

- ユニヴィスグループは、「会計・戦略コンサル」と「M&Aアドバイザリー・仲介」をメインの事業とし、「法律事務所」、「税理士法人」、「HRコンサル」などを擁する6事業を展開している、プロフェッショナルファームです。
- メンバーのバックグラウンドは、戦略コンサルティングファーム、BIG4 監査法人、四大法律事務所、ベンチャー企業CFOなど様々で、設立10年でクライアントは延べ1,000社超、従業員数は200名弱に成長しております。
- 上場企業支援数50社超、M&A支援数500件超、ファンド支援数70ファンド超、カバレッジ数61/68業種の実績を保有。
- また、直近では Bloomberg の M&A リーグテーブルで、案件数10位（24年度1Q）になっております。

会社 HP : <https://univis.co.jp/>

～ポジション情報（事業投資部 バリューアップチーム）～

【募集背景】

- 2024 年度から代表直下で事業投資部を立ち上げ、プライベートエクイティ投資を実施し、永続保有で中小企業を経営しております。
- ユニヴィスグループは次の10年を見据えて、グループの核となる企業を複数創出するとともに、ロールアップを実施し、グループ企業間のシナジーで更なる成長を目指します。
- 今回は若干名ですが、投資先のバリューアップを担う経営人材を募集することになりました。

【職務内容】

- パートナーや投資先社員と協力して、下記業務に従事いただきます。
 - ① 投資先の経営戦略立案・事業戦略立案
 - ② 投資先の現場と密に協力して、各種施策の実行
- 経営から現場まで、全体像を把握できる規模の会社に投資するため、当事者として経営を推進していることが実感しやすいポジションです。

※ 赤字債務超過の再生案件には投資しないため、前向きな経営に携われます。

※ 形式上、株式会社ユニヴィスコンサルティング所属になりますが、コンサル案件に従事いただくことはございません。

【キャリアパス・年収】

- 職位は下記の通りで、ベテランの方まで応募可能です。現年収を考慮してオファ一年収を決定します。
 - ✓ アソシエイト / シニアアソシエイト（想定年収：500万円～900万円）
 - ✓ ヴァイスプレジデント（想定年収：900万円～1,200万円）
 - ✓ ディレクター（想定年収：応相談）
 - ✓ パートナー（想定年収：応相談）

※ 能力・経験に応じて投資先 CXO にも就任いただきますので、将来は経営者になりたい思考の方には、とてもマッチするポジションです。

※ 30-40 代で十分な能力・経験のある方には、最初から投資先 CXO に就任いただきます。

【事業投資部のカルチャー】

- ユニヴィスグループは事業部ごとにカルチャーが異なりますが、事業投資部は、「他人に敬意をもって柔らかくコミュニケーションする。課題は放置せず、根本的な解決をする」というカルチャーです。
 - 事業投資部は、投資先企業、ユニヴィスグループの営業、コーポレート等と密に連携して仕事をするため、「この人のためなら協力しよう」と思わせられる、柔らかい相手目線のコミュニケーションが重要になります。
 - 一方で、コミュニケーションは柔らかくても課題は放置せず、根本的な課題解決をしていきます。

雇用形態

正社員（期間の定め無し、試用期間有(3か月)）

給与

年収500万円～1200万円

昇給1回/年、賞与1回/年

※経験・能力・現年収など考慮の上、決定いたします。

勤務時間

10:00～19:00（休憩1時間）

※事業投資先の状況により、9:00～18:00など業務時間が変動する場合がございます

勤務地

弊社オフィス及び投資先 ※交通費全額支給

105-0001 東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階

休日休暇

- 完全週休 2 日制（土日祝）
- 年末年始
- 慶弔休暇
- 有給休暇
- 試験休暇（有給消化扱）

待遇・福利厚生

- （虎ノ門本社に完備）ウォーターサーバー
- 弁当宅配サービス
- オフィスグリコ
- コーヒー自販機
- NTT ビルの食堂
- 交通費全額支給
- 社会保険完備

Required Skills

【求めるスキル・能力】

- ・ 本ポジションでは下記能力が求められます。コンサル経験は不問で、幅広い業種業界の方がご応募可能です。
 - ① 当事者意識をもって、自身が会社を成長させていこうというモチベーション
 - ② 現場社員と密に柔らかくコミュニケーションを取って、長期的に友好な関係を構築できる力
 - ③ 現場の情報を収集し続け、どこで何が起きているのか構造的に把握できる力
 - ④ その集めた情報を基にできることを考え、直ぐに行動に移せる・作業できる力

※ ケース面接やファイナンススキルを問う選者は実施しません。地頭とコミュニケーション能力を求める。

※ 長期定着を重視しているため、中小企業経営への関心や、本ポジションへの志望度の高さを求める。

【選考フロー】

- ・ 書類選考⇒1次面接（部門 VP）⇒最終面接（代表）
 - ※ 最終面接後に、他事業部メンバーも含め、懇親会を実施することがあります。
 - ※ 事業投資部メンバーと、選考要素なしのカジュアル面談も可能ですので、お気軽にご連絡ください。
 - カジュアル面談はオンライン・オフライン共に可能で、オンラインの場合、ランチ会・ディナー会も可能です。

Company Description