CareerCross by JAC Recruitment

KKCOMPANY

# 新規開拓のソリューションセールスマネージャー~新規立ち上げ事業/最新AIサービス/英語を活かす~

台湾本社直下の新規事業部

## Job Information

**Hiring Company**
KKCompany Japan LLC.

**Subsidiary**
KKCompany Japan

**Job ID**
1515807

**Division**
Solutions Business/Business Development Lead

**Industry**
Software

**Company Type**
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**
Majority Non-Japanese

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

**Train Description**
Yamanote Line, Shibuya Station

**Salary**
Negotiable, based on experience

**Work Hours**
9:30-18:00（実働7時間30分／休憩60分）、フレックスタイム導入

**Holidays**
年間休日125日、完全週休二日制（土日）祝日、夏季休暇、年末年始　等

**Refreshed**
July 10th, 2025 02:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Executive

**Minimum English Level**
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

**Minimum Japanese Level**
Business Level

**Other Language**
Chinese (Mandarin) - Business Level

中国語はあれば尚可。必須ではありません。

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**会社概要**

KKCompany Japan合同会社は、台湾に本社を置くKKCompany Technologies Groupの日本法人であり、ソフトウェアサービスのリーディングテクノロジーカンパニーです。

弊社は世界初の商用音楽ストリーミングプラットフォームである「KKBOX」を提供しており、「マルチメディア技術、デジタルクラウド、AIアプリケーション」を中核事業として顧客価値を創造する国際的なソフトウェア技術を有しています。

事業はKKBOX、BlendVision、Going Cloudなどの自社ブランドで構成され、アジア全土の企業顧客と取引があります。

東京、シンガポール、台北、高雄、香港のオフィスに 500 名を超える従業員がいます。

詳細については、当社のWeb サイト:www.kkcompany.comおよびブログ:blog.kkcompany.com をご覧ください。

**ポジション**
**セールスマネージャー**

≪業務内容≫

台湾本社におけるGoing　Cloud事業部では、AWSを活用した、クラウド移行支援やAI/データソリューションを提供し、クライアントのDX戦略の実現を支援してきました。

これまでに製造業、流通・小売業、金融業に対してAIチャットボットやレコメンドエンジン実装含めた豊富なプロジェクト実績を重ね、多数のAIモジュールを整備しております。AWSクラウドを活用することで、複雑で長期のプロジェクトになることなく、事業目的に最短の手法で最適なシステム構築を提供しています。

この度日本法人での組織立ち上げに伴い、参画いただけるメンバーを募集しています。

AWSを熟知した台湾本社のチームと連携して動くため、技術的な提案も安心して進めることが出来ます。

・日本でのビジネスの立ち上げ、および日本でのビジネス目標を達成。

・AI・データソリューションの提案営業のための市場開拓やパイプラインの形成

・国内外関わらず、事業成功に向けた各事業部との協業

・事業計画に応じたパートナーアライアンスの推進

・将来的なメンバーマネジメント

また、台湾の開発チームにはデータサイエンティスト、AI・MLエンジニア、ソリューションアーキテクトが在籍しており、AI・データシステムの構築のみならず、継続的に伴走し精度向上や機能強化をサポートが可能です。

レポートラインは台湾にいるゼネラルマネージャーになるため、英語での日常的なやりとりが発生します

（中国語でも可能ですが、会議は英語で行うことが多いです。

---

雇用形態
　正社員

給与
　月給制（残業代別途支給、賞与年1回）

勤務地
　東京都渋谷区桜丘町1-1 渋谷サクラステージ Shibuyaタワー33階
　最寄り駅　JR渋谷駅新南口直結
　★週4日の出社制、リモートワーク週1日（在宅勤務）可

勤務時間
　9:30-18:00（休憩60分）
　平均残業時間：10H～30H
　★フレックスタイム制導入
　　コアタイム：有　11:00～15:00
　　フレキシブルタイム：有　8:00～11:00、15:00～22:00

休日・休暇
　完全週休二日制（土日）祝、年末年始
　有給休暇　入社月／入社月により1日～10日、翌年以降一律20日間

## Required Skills

応募必要条件

•IT / クラウド サービスまたはソフトウェア製品におけるセールスまたはビジネス開発の経験。

•ビジネスレベルの英語スキル。（英語の実務経験必須）※中国語も可

歓迎条件

• AWS を活用したクラウドDX 関連経験

• IT/クラウドの技術知識を十分に理解していることがプラスになります。

## Company Description