



リテールアカウントマネージャー ◆ 世界No.1シェア/家電量販店向け法人営業/Wi-Fiルーターなどの製品を担当

販路拡大に携われる！英語または中国語で会話や読み書きができる方歓迎！

#### Job Information

##### Hiring Company

TP-LINK JAPAN INC

##### Job ID

1515770

##### Industry

Hardware

##### Company Type

International Company

##### Job Type

Permanent Full-time

##### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

##### Train Description

Yamanote Line, Akihabara Station

##### Salary

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

##### Work Hours

9:00～18:00 (所定労働時間：8時間0分) 休憩時間：60分 時間外労働有無：有

##### Holidays

完全週休2日制 (休日は土日祝日)

##### Refreshed

January 30th, 2026 10:00

#### General Requirements

##### Minimum Experience Level

Over 3 years

##### Career Level

Mid Career

##### Minimum English Level

Daily Conversation

##### Minimum Japanese Level

Native

##### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

##### Visa Status

Permission to work in Japan required

#### Job Description

◆ 無線LAN機器プロバイダーとして12年連続世界No. 1シェア ◆  
\*量販店への営業経験や、バイヤーへの交渉経験がある方は年収UP可能

**■当社について：**

弊社は1996年に設立され、アメリカに本社を構えるグローバル企業です。  
信頼性の高いネットワークデバイスとアクセサリーを提供し、これまでに世界170か国以上で17億人以上のユーザーに製品を届け、特に無線LAN機器プロバイダーとしての地位を確立しており、2023年には12年連続で世界No.1を獲得しました。

これまでに培ってきた品質と生産体制を活かし、様々なネットワークニーズに応える製品を展開してきました。  
今後も「コネクテッドライフスタイル」の発展に対応し、未来の需要を超えるために日々進化し続けます

**■業務内容：【変更の範囲：会社の定める業務】**

- 大手家電量販店向けに対し自社製品を取り扱いしていただけるよう営業  
(ヨドバシカメラ、ビックカメラ、エディオン、上新、PC-Depot等)
- 量販店バイヤーとの交渉を計画・担当
- 量販店への戦略、製品戦略、価格戦略、販売を増やすためのマーケティング計画企画
- 担当量販店への製品登録、注文、在庫、請求支払い業務
- その他、量販店業務に関わる業務

**■業務詳細：**

営業として、担当量販店の販売数値に責任を持って勤務していただきます。  
また、日本にて、TP-Link売り上げ拡大の為に、営業では最も難易度が高いと言われているバイヤーとの交渉などもお任せいたします。

**■募集背景：**

今回は販路拡大を目指す為、増員の募集となります。  
今後は量販店に加え、ホームセンターやコンビニエンストアへの販路拡大も目指しております。

**■配属組織**

所属いただく部署は5名で構成されており、英語や中国語などを話せるメンバーで構成されており、刺激ある環境です。

**■英語スキルを活かせる**

社長とのコミュニケーションや、社内会議に出席、レポート提出、業務報告の際に英語でのコミュニケーションや筆談が発生いたします。

**■働き方：**

- 月残業平均20時間／年休120日
- 出張は1か月に1回程度(海外出張なし)

**■<当社＆製品魅力>製品へのこだわりはユーザーのために**

- 世界トップクラスのマーケットシェアを誇ります  
世界170カ国以上で10億人以上のエンドユーザーを抱え、世界44か所に現地法人を構えています。
- 商品の強み  
同社は、Wi-Fiルーターや掃除ロボット、監視カメラ、離れた場所からスマホで見守りカメラなど商品の幅があります。  
また、低価格で幅広いユーザーに使っていただける商品づくりをおこなっており提案の幅、しやすさ、ブランド力が当社にはあります。
- 技術力の強み  
当社はワイヤレスチップセットの業界大手BROADCOMの最先端技術をいち早く入手し、ユーザーに最新技術を搭載した製品を提供。

変更の範囲：本文参照

**【雇用形態】正社員 \*試用期間：3ヶ月**

**【想定年収】550万円～750万円（年俸制：賞与含）**

- 年額（基本給）：4,767,996円～5,700,000円
- 固定残業手当/月：61,000円～150,000円（固定残業時間20時間0分/月）  
超過した時間外労働の残業手当は追加支給
- 月額：458,333円～625,000円（12分割）（一律手当を含む）
- 昇給有無：有
- 残業手当：有
- 固定残業手当：時間設定支給の場合
- 固定残業代制 固定残業時間：20.0時間/月 \*超過分別途支給  
賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。  
月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

**【勤務地】東京都千代田区外神田3-12-8 住友不動産秋葉原ビル9F（本社）**

- 勤務地最寄駅：秋葉原駅
- 受動喫煙対策：屋内全面禁煙
- 変更の範囲：本文参照
- 変更の範囲：会社の定める事業所(リモートワーク含む)
- 転勤：無
- 在宅勤務・リモートワーク：不可
- オンライン面接：不可

**【休日休暇】**

- ・完全週休2日制（休日は土日祝日）
- ・年間有給休暇10日～15日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・年間休日日数120日
- ・夏季・年末年始

【手当/福利厚生】通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

- ・各手当・制度補足
  - ・通勤手当：月5万円まで
  - ・社会保険：補足事項なし
- ・教育制度・資格補助補足
  - ・OJT研修(プロダクト研修) \*1ヶ月ほどを予定。法人営業や、Wi-Fi研修、家庭用機器製品に関する研修
- ・営業活動研修：並行し、顧客先への研修に同席していただき、営業活動に対してのフォロー

---

#### Required Skills

■必須条件：下記いずれも必須

- ・量販店への営業のご経験(3年以上)
- ・日本語ネイティブ、英語での読み書きが可能な方。

■歓迎条件：ネットワークやネットワーク機器の知識がある方

---

#### Company Description