【欧州系オフィス内装企業 】 営業職 | 超有名企業案件を手掛けるグローバル企業で活躍！

洗練された働きやすいオフィス環境！調和と個を尊重したグローバル企業！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1514817

Industry
Other

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
9:00~18:00　休憩 1 時間　勤務 8 時間 (プロジェクトにより、一時的に勤務時間が夜間に変更となる場合があります。)

Holidays
公休日　水・日・祝日、年末年始　（年間休日120日以上）

Refreshed
November 1st, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【新規開拓・販売促進】

・ オフィスレイアウト変更・拡張や、所在地移転などで生じる可能性がある新規プロジェクトの 情報収集

・ 既存顧客のメンテナンスやアフターサービスによる販売促進活動全般

【商品知識や販売計画】

・ 新商品について、製品案内（英語）の読み込みなどによる事前学習

・ 販売要項（英語）の読み込みなどによる事前の戦略計画

【顧客対応・連絡調整】

・ 適切な製品の選択と顧客への提案、商品の詳細説明、案内、折衝など

・ 輸入コストや施工費用なども含んだ適切な販売金額の決定

・ 当社設計部門との連絡・調整

・ 当社施工管理部門や、施工業者、海外工場との連絡調整

・ 完成後の検査対応や、補修工事の検討や実施

・ 工事完了後の納入時の立会い、納入後のフォローアップ
?

Required Skills

・建築・インテリア（内装）の業界で、類似同種の製品（オフィス家具など）の営業職、または、工事現場監督・施工管理責任者としての経験がある方

・ゼネコン、設計事務所、クライアントへの対応および新規開拓営業ができる方

・製品発注側の経験がある方

・英語使用および一般的なOfficeソフトウェア使用が可能な方

?

Company Description