

【欧州系オフィス内装企業 】 営業職 | 超有名企業案件を手掛けるグローバル企業で活躍!

洗練された働きやすいオフィス環境!調和と個を尊重したグローバル企業!

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1514817

Industry

Other

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5 million yen \sim 7 million yen

Work Hours

9:00~18:00 休憩 1 時間 勤務 8 時間 (プロジェクトにより、一時的に勤務時間が夜間に変更となる場合があります。)

Holidays

公休日 水・日・祝日、年末年始 (年間休日120日以上)

Refreshed

November 14th, 2025 12:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【新規開拓・販売促進】

- ・ オフィスレイアウト変更・拡張や、所在地移転などで生じる可能性がある新規プロジェクトの 情報収集
- ・既存顧客のメンテナンスやアフターサービスによる販売促進活動全般

【商品知識や販売計画】

- ・新商品について、製品案内(英語)の読み込みなどによる事前学習
- ・販売要項(英語)の読み込みなどによる事前の戦略計画

【顧客対応・連絡調整】

- ・適切な製品の選択と顧客への提案、商品の詳細説明、案内、折衝など
- ・輸入コストや施工費用なども含んだ適切な販売金額の決定
- ・当社設計部門との連絡・調整
- ・当社施工管理部門や、施工業者、海外工場との連絡調整
- ・完成後の検査対応や、補修工事の検討や実施
- ・ 工事完了後の納入時の立会い、納入後のフォローアップ

?

Required Skills

- ・建築・インテリア(内装)の業界で、類似同種の製品(オフィス家具など)の営業職、または、工事現場監督・施工管理 責任者としての経験がある方
- ・ゼネコン、設計事務所、クライアントへの対応および新規開拓営業ができる方
- ・製品発注側の経験がある方
- ・英語使用および一般的なOfficeソフトウェア使用が可能な方

?

Company Description