



【タイを拠点に国際的なビジネス経験を積む/海外出張あり】 営業（建築資材）(SDG-117251)

## Job Information

**Recruiter**

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

**Hiring Company**

化学・建材メーカー

**Job ID**

1514371

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Thailand

**Salary**

5.5 million yen ~ 9 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

8時間

**Holidays**

土日祝日休み

**Refreshed**

July 17th, 2025 04:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

**【PRポイント】**

・インド・中東エリアをメインでご担当いただき、タイを拠点に国際的なビジネス経験を積むことができるポジションです。

**【仕事概要】**

タイをベースにインドおよび中東エリアをメインに担当し、耐熱配管材（CPVC）を中心とした資材を成形メーカーに提案・販売する営業ポジションです。ゼネコンや設計コンサル会社など、間接的に建設業界や政府機関とも連携し、顧客のニーズに応じた製品提案や技術サポートを行います。

**【業務内容】**

- ・インドおよび中東エリアにおける営業活動（タイ国内も一部ご担当いただきます）
- ・主に成形メーカー向けに耐熱配管材（CPVC）の提案・販売
- ・ゼネコン、設計コンサル会社等が成形メーカーの選定に影響を与えるため、間接的にゼネコンや設計コンサル会社等とも関わり、サポート
- ・既存顧客へのフォローアップ、新規顧客開拓
- ・タイ拠点を中心に、月に最低1回、1～2週間程度のインド出張あり
- ・顧客のニーズに基づいた製品提案、技術サポート
- ・関連部門との連携、報告書作成等

**【商材】**

耐熱配管材（CPVC）等、建築資材全般

**【組織】**

- ・上司：日本人
- ・全体15名（7名）は日本人

**【キャリアパス】**

マネージャー→GM

現在GMとして働いている社員3名中2名が現地採用の社員です

**【語学】**

- ・英語：ビジネスレベル（社内会議・社外の営業活動で使用します）
- ・タイ語：不問

**【ポイント】**

- ・業界を代表するグループ企業
- ・右肩成長を続ける企業（現在売上及び利益は過去最高を更新中）

---

## Required Skills

**必須要件】**

- ・下記の要件いずれかに当てはまる方
  - ①ゼネコン、サブコン、建築業界での営業経験が5年以上ある方
  - ②ゼネコン、サブコン、建築業界でのプロジェクトマネジメントまたは施工管理経験が5年以上ある方
- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC750点以上目安/社内及び社外で使用）

**【歓迎要件】**

- ・インドや中東エリアの海外プロジェクトに携わったご経験のある方

---

## Company Description