PRIMASS Japan Co.,Ltd.

次の営業の舞台は海外。初めての海外営業を通じ、発展途上国や新興国の経済発展をサポート。

社会インフラを支え、人々の暮らしを豊かにする、D&Dグループです。多国籍チーム。

## Job Information

**Hiring Company**
PRIMASS Japan Co., Ltd.

**Job ID**
1514117

**Industry**
Other (Distribution, Retail, Logistics)

**Company Type**
Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**
About half Japanese

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

**Train Description**
Hibiya Line, Ningyocho Station

**Salary**
4.5 million yen ~ 5.5 million yen

**Salary Bonuses**
Bonuses included in indicated salary.

**Work Hours**
9:30～18:30(休憩：60分)

**Holidays**
完全週休2日制（土日祝日休み）、夏季休暇、年末年始休暇、バースデー休暇、年間休日127日(2023年度)

**Refreshed**
September 18th, 2025 12:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**
Native

英語以外の言語能力があると活かせます。

**Minimum Education Level**
High-School

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**==========**
**営業経験あればOK！発展途上国や新興国への自動車輸出の海外営業を大募集！**

**・土日祝休み！9:30スタート！残業少！ワークライフバランス取りやすい！**
**・少人数のチームで、お互いに協力し合って業務を行っています！**
**・あなたの営業活動が、日本より経済水準が低い国々の経済発展のサポートに！**
**◎大切なのは、素直に受け入れる姿勢とチームワークです。**
**==========**

私たち【PRIMASS Japan】は、三菱正規ディーラーやレンタカー会社を運営するD&Dグループの中で、海外事業拡大のために2021年4月に設立されたグローバルカンパニーです。現在は、アフリカ地域、バングラディシュ、ジャマイカ、ガイアナなど、発展途上国や新興国を中心に、中古車の輸出事業を進めています。

---
**＜弊社・本ポジションの魅力＞**
◆「D&Dグループ」の一員。
└ 昨年500億円を突破(グループ合算)。
└ 設立17年、従業員1000名。
└ 自動車関連の上流～下流まで、多様なニーズに対して、グループ全体で解決策を提供できる事が強み。
└ 弊社は少人数ですが、グループを含め同フロアに80名程。車の手続きのやりとりなどで一緒に仕事をしたりと、横のつながりを大切にしている社風。
◆多国籍など、様々なバックグラウンドがメンバーが活躍中。
◆大手自動車関連企業からの転職される方々も。理由は・・・
└ 土日祝休みなので、ワークライフバランスを求めて。
└ キャリアアップを求めて。
└ 自分でやりたいことへのチャレンジ機会を求めて。

※基本出社対応です。下記募集要項に詳しい記載あり。
---

**＜職務内容＞**
海外の担当エリアでの中古車輸出の営業をお願いします。

具体的には・・・
・既存顧客への提案営業
・海外顧客の新規開拓、要望のヒアリング、商談
　└ SNSやGooglemap等で、その地域の自動車ディーラーを探し、アプローチ。
　└ お客様が希望する車の車種や金額をヒアリング。
・国内外の業務提携先のフォロー
・中古車オークション会場からの仕入れ
　└ インボイスの作成など
・現地のマーケット情報のリサーチ
・その他付随する業務

◎1日の中で最も多く時間を費やすのが、
・新規営業や既存のお客様とのやり取り（メール、SNSの対応、Whatsupなど）
その他、オークション仕入れの準備（インボイスの作成など）

担当エリアはマーケットや本人の希望も考慮しながら、それぞれに合った地域をお願しています！今後北米やカナダなどの先進国への開拓も考えています。

◎海外出張あり
頻度は、人や状況により様々です。現地に行って、直接お客様とやり取りをした方が、やはり関係構築が出来るので、足を運んでいます。
※先日もメンバー2人が、モンゴルに出張中していました！

**＜キャリアステップ＞**
ゆくゆく、マーケティングや新規顧客もご本人の適性を見ながらお任せします。さらに先には、営業マネージャーとして部署を束ねていただく可能性もございます。

**【部署構成】**
男性：4名　女性：3名　合計：7名
・会社全体：9名。
・フロア：グループ含め、80名程。

**【部署雰囲気】**
社員のアイディアなどを積極的に取り入れ、事業の拡大を進めている風通しの良い部署

## Required Skills

**【必要条件】★海外営業未経験歓迎！**

・営業経験3年以上
・日本での就業経験1年以上
・英語：日常会話レベル
・日本語力：ネイティブレベル。※社内では日本語でやりとりしています。スピーキングだけでなく、資料作成も日本語で行っていただきます。
・PCスキル：基本的なPCの操作

**＜あると役立つスキル＞**
・海外営業経験
・英語以外の言語能力があれば、担当エリアで活かせる可能性も広がります。

**＜弊社・本ポジションにフィットする方＞**
・コミュニケーションをとる事が好きな方
・前向きに仕事ができる方
・過去の成功体験や自分のやり方に固執せず、まずは弊社のやり方を吸収しながら、ご自身の経験などからのエッセンスを加えるスタンスの方

**【雇用形態】**
正社員　※試用期間3ヶ月（正社員と待遇同じ）

**【年収】**
想定年収：500万円～600万円
※給与詳細は、経験・スキルを考慮の上決定
月給：33万円～40万円（固定残業代/20h:41,497円~54,250円を含む）
昇給あり：年1回
賞与あり：年2回( 7月、12 月)　※決算賞与（業績による）

**【勤務地】**
〒103-0006　東京都中央区日本橋富沢町9-19　住友生命日本橋富沢町ビル7階
＜最寄り駅＞　★駅近5分以内
「人形町駅」より徒歩で5分／都営新宿線「馬喰横山駅」より徒歩５分／「水天宮前駅」より徒歩11分
受動喫煙防止措置：屋内禁煙（屋内に喫煙所あり）
※将来的に、相談の上、全国の当社拠点に転勤の可能性あり。当面はございません。

**【勤務時間】**
9:30～18:30(休憩：60分)
★残業少なめ！
　▶人事より
　「残業が発生する日もありますが、どのスタッフも、残業少なくオンオフのメリハリをつけて働いていますよ。」
※勤務日、勤務時間の調整可能性有(土曜日出社、早出など※振替休日制度有)
　(基本オフィスへの出社体制になります。担当する国により在宅で時差勤務(週1-2回在宅)ということもございます。ただし、当社での業務に慣れるまでは、当面出社いただきます）

**【休日休暇】**
・完全週休2日制（土日祝日休み）
・長期休暇あり(夏季休暇、年末年始休暇)
・バースデー休暇
・年間休日126日(2024年度予定)

**【手当/福利厚生】**
・交通費支給
・社会保険完備(健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険)
・退職金制度
・住宅手当1～4万円/月（当社の規定による）
・食事手当1万円/月
・自己啓発手当1万円/月

---

Company Description