



## ClassIn 教育ソフトウェア・ハードウェアコンサルタント 求人

### Job Information

**Hiring Company**

ClassIn

**Subsidiary**

EEO株式会社

**Job ID**

1513937

**Industry**

Software

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Job Type**

Temp to Perm

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Takadanobaba Station

**Salary**

4 million yen ~ 4.5 million yen

**Salary Commission**

Commission paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

10:00~19:00 (実働 8 時間)

**Holidays**

年間休日 120 日以上、完全週休 2 日制 (土日休み)、祝日、年次

**Refreshed**

April 22nd, 2026 12:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Entry Level

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

概観内容

- 1、引き受け、個々のパフォーマンスの所得目標、チームのパフォーマンスの所得目標を完了するには、地域の影響力の拡大に伴い改善するために、ローカル顧客、ローカル市場のカバレッジの数の成長を促進する；
- 2、日本市場での事業開発と市場開発戦略の開発と実施に参加し、地域の教育企業、私立学校、ビジネスチャンス、協力事業推進の新規顧客の開発を担当する；
- 3、顧客のビジネス状況に応じて、顧客満足度の高い製品ソリューションを提供し、実用的なアプリケーションと効果的な着陸のための会社の製品とソリューションに到達するために顧客を支援し、顧客との長期的な良好な協力と信頼関係を確立するために成功するために顧客を支援する過程で。
- 4、展覧会、顧客サービス、市場調査、メディアプラットフォームなどのチャンネルを通じて、オフキャンパス教育の地域特性を深く理解し、市場の発展、タイムリーな会社のフィードバック製品の推奨と市場の需要、会社の製品を最適化し、市場戦略を開発するために支援する。

---

## Required Skills

### 応募資格

- 1、学部卒業以上、日本語ネイティブ。東京の教育機関、私立学校など、教育関連企業での実務経験が1年以上あることが望ましい；
- 2、営業、接客業が好きで、顧客の成功や責任を達成する意欲があり、接客のセンスがあり、目的意識があり、自走できる方；
- 3、優れたコミュニケーション能力、交渉能力、説明能力を持ち、一定の市場分析と判断能力を持ち、優れたチーム協力能力、学習能力を持ち、継続的に自分の教養と専門能力を向上させることができる；
- 4、教育 SaaS 製品、会議ソフトウェア、教育訓練などの TOB の仕事の経験も好ましい。

---

## Company Description