CareerCross by JAC Recruitment

Polymerize

【外資系：リモート可】法人営業｜化学・素材業界へSaaS営業｜製造・IT営業経験優遇｜マテリアルズ・インフォマティクス

シンガポール発スタートアップの日本法人立ち上げメンバーとして活躍！

Job Information

Hiring Company
ポリマライズ

Job ID
1511927

Industry
Software

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Non-Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Refreshed
July 4th, 2025 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ポジション：
アカウントエグゼクティブ(法人営業)

ポジション概要：

このポジションは、シンガポール発のマテリアルズ・インフォマティクス(MI) SaaSのアカウントエグゼクティブとして、化学・材料業界の顧客に対し、当社のAIソリューションを提案・販売していただきます。新規顧客の獲得から既存顧客の維持、アップセルまで幅広い営業活動を担当し、顧客の課題解決とビジネス成長に貢献していただきます。

職務内容:

1. 営業活動の計画・実行
    - 見込み顧客リストの作成およびターゲット顧客へのアプローチ
    - 研究開発部門の課題やニーズを理解し、カスタマイズしたソリューション提案
    - 営業目標（新規契約、アップセル、クロスセル）の達成
2. 顧客関係の構築・維持
    - クライアントとの信頼関係を構築し、長期的なパートナーシップを確立
    - 定期的なフォローアップミーティングやカスタマーサクセスチームとの連携
3. ソリューション提案および契約締結
    - デモやプレゼンテーションを通じて製品の価値を効果的に伝える
    - 契約交渉および契約締結プロセスの管理
4. 市場動向の分析とフィードバック
    - 業界トレンドや競合情報の収集・分析
    - 製品改善や新機能開発に関する顧客のフィードバックを提供
5. CRMおよびデータ管理
    - 営業活動の記録と進捗管理（例：Salesforceなどのツールを使用）
    - 報告書の作成および上司へのレポート

応募資格：
必須条件:

1. 法人営業、新規顧客開拓やビジネス開発に関する2年以上の職務経験
2. 製造業、またはIT・ソフトウェア業界における1年以上の経験
3. 日本語：ネイティブレベル相当（担当アカウントは日本企業となります）
   英語：ビジネスレベル（多国籍なメンバーと英語でのコミュニケーションが日常的に発生します）

歓迎条件:

1. 化学・素材・材料業界の顧客に対するアカウント営業の経験
2. AI・SaaSソリューションといった無形商材を担当した経験
3. 化学・材料科学に関する専門分野を修了、または同等の知見

人物像：

- チームプレイヤーとして柔軟に対応できる方
- プロアクティブに業務に取り組める方
- 新しいことを学び続ける意欲のある方
- 論理的思考で問題解決にアプローチできる方

勤務地：
東京・虎ノ門（原則リモートワーク＋WeWorkオフィス、フルリモートも相談可）

待遇・福利厚生：

- 社会保険完備
- リモートワーク可
- 資格取得支援あり

本ポジションの魅力：
このアカウントエグゼクティブポジションは、急成長中のグローバルAIスタートアップで化学業界のリーディングカンパニーとの強力なパートナーシップを築き、新しい技術革新に貢献することができます。

また、日本法人の組織基盤を打ち立てるキーメンバーとして携わることができ、このタイミングで入社することにより、組織の立ち上げの経験や、当社の急成長に立ち会う貴重な経験を積むことができます。グローバルチームとのやりとりも多く、英語を使いながらグローバル規模でのコラボレーションや、成長企業の一員として、多くの成長機会が期待される環境です。

会社概要：

Polymerize (https://polymerize.io/)は、シンガポールを本社とするマテリアルズ・インフォマティクスのプラットフォームプロバイダーであり、日本を初め、韓国、中国、インドなどを拠点にグローバルに事業を急拡大させています。 化学業界に

おける高機能材料に対する需要はかつてないほど高まっており、当社のクライアントである化学メーカーの研究開発者様は、材料イノベーションを加速するために、データマネジメントの統合的ソリューションを必要としています。 当社のクラウドベースのプラットフォームにより、研究開発チームは実験データや数々の知見を整理し、生産性を向上させ、異なる国・地域にまたがるコラボレーションを推進しています。 また、独自の AI エンジンを使用することで原料配合や製造条件を最適化し、研究開発期間を大幅に短縮、コストを劇的に削減することができます。

当社は、日本のリーディングカンパニーを含む化学業界のクライアントとの強力なパイプラインを持ち、急成長している企業です。 Polymerizeのグローバル チームと一緒に、業界のリーディングカンパニーと協力して次世代型研究体制を形成することで、幅広いセグメントの技術イノベーションに貢献しています。

Company Description