



[Fintech Sales | MNC] Account Service Manager

Hybrid Work | Great Benefits

Job Information

Hiring Company

IDEMIA Japan K.K.

Subsidiary

IDEMIA JAPAN

Job ID

1511914

Division

IDEMIA Smart Transaction-Payment Services

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Salary

8.5 million yen ~ 13 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

June 12th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- アカウントの潜在性を分析し、新規ビジネスを開拓・提案・契約締結まで実施

-
- 既存顧客の業務内容やニーズを把握し、追加提案の機会を特定
 - 顧客との関係構築、商談機会の創出およびスケジュールリング
 - 製品やサービスの拡張、機能追加、新製品導入のプレゼンテーション実施
 - 製品マネージャーとの連携による新規ソリューション提案書の作成
 - 顧客の意見や市場動向を分析し、営業戦略立案に貢献
-

Required Skills

- 金融または銀行業界における顧客アカウント管理経験（3年以上）
 - 財務報告および売上予測スキル
 - アカウントマネジメントプランの策定経験
 - マトリックス型組織での業務経験
 - 多文化環境の外資系企業で働く意欲と柔軟性
 - サービス志向が強く、細部に注意を払い、自発的かつチームプレイヤーとして行動できる方
 - 物流に関する知識をお持ちの方歓迎
 - 経営層や社外関係者とのやり取りにおいて、常にプロフェッショナルな態度を保てる方
 - 複数業務を並行して正確に処理できるスキル
-

Company Description