

営業職(東京勤務/大阪勤務は相談可)◆業界内でも成長率の高いフルサービス型のCRO/ 伊藤忠グループ/フレックス/リモート

# Job Information

## **Hiring Company**

A2 Healthcare Corporation

## Job ID

1511895

## Industry

Contract Research Organization

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards, Bunkyo-ku

### Salary

4.5 million yen ~ 10 million yen

### **Work Hours**

09:00~17:15 フルフレックスタイム制(標準勤務時間 7.25時間)

## Refreshed

December 3rd, 2025 16:00

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

## **Career Level**

Mid Career

## Minimum English Level

**Business Level** 

# Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

# 【業務内容】

医薬品・医療機器開発のサービスに関する提案営業

新規クライアントの開拓・既存クライアントからのリピート案件獲得に向けて、社内の関係部署と連携して効率的な営業活動を実施していただきます。

# <主要業務>

- ・製薬企業や大学病院からの新規案件創出
- ・既存クライアントからのリピート案件の深耕
- ・見積依頼(RFP)の内容や顧客ニーズの分析
- ・関係部署と連携した上で提案内容等の検討、コーディネイト
- ・秘密保持契約や業務委受託契約等の契約交渉・締結手続
- ・各種セミナーへのブース出展時の対応
- ・伊藤忠グループ会社と連携した提案や受託案件のフォローアップ

#### エイツーヘルスケアとは

エイツーヘルスケアは、病気で苦しむ患者さんやそのご家族を「一日でも早く、一人でも多く」救うため、多数のグローバル試験に参加するとともに、日本の医療環境に適した国内試験をバランスよく実施しています。主力の臨床開発業務では、各分野のExpertを育成し、治療領域ごとの専門知識を習得する環境を整えています。また、リモートモニタリングなどの洗練された臨床開発オペレーションに加え、Risk Based Monitoring/eSource DDCなどの臨床開発を更に効率化する手法に関して、常に業界をリードしています。私たちは臨床開発の環境変化に迅速に対応し、病に苦しむ患者さんのために臨床開発 Expertとして活躍いただける方を募集しております。一緒にエイツーヘルスケアの未来を創りましょう。

#### ■Topics

- ・「サイトライン・ジャパン・アワード2025」にて「Best Contract Research Organization」カテゴリーでAWARDを受賞 (2025年10月)
- ・2025年8月Great Place to Work® Institute Japanが実施する「働きがいのある会社」に認定(2年連続)
- ・ボストン支店設置(2024年3月)

日本の製薬企業や創薬ベンチャーが米国で臨床試験を実施する際の支援を行っています。

ボストン支店は、USの現地企業との接点を強化し、日本での新薬開発を促進します。また、日本発FDA承認を目指す日本の製薬企業や創薬ベンチャーが米国で臨床試験を実施する際の現地サポートや開発・販売パートナー候補とのマッチング支援など、Outbound(日本→米国)案件の支援も開始。これらの取り組みは、親会社である伊藤忠商事株式会社との連携を強化しながら進められています。

#### 働き方

- ・フルフレックスタイム制、全日リモートワーク可、時短勤務制度など、効率的に働ける環境が整って います。
- ・有給取得率76%、在宅勤務制度利用率96%とワークライフバランスを重視する社風です。
- ・1日あたりの所定労働時間は7.25時間です。平均残業時間は22時間です。(2024年4月データ)

【給与】経験・能力・資格等考慮し、弊社規程に則して決定します。

【昇給】 年1回

【賞与】 年2回

【諸手当】通勤手当、時間外手当、リモートワーク手当、出張手当等

※モデル年収

<メンバークラス> 月額:28万~38万円:想定年収470万~630万円/25時間残業した場合:535万~720万円

<管理職クラス> 月額:52万~57万円(想定年収850万円~950万円)

<スペシャリストクラス>月額:47万~53万円(想定年収790万円~890万円)

勤務時間:09:00~17:15

フレックスタイム制(標準勤務時間 7.25時間)

試用期間:3か月

試用期間中はフレックスタイム制度適用外。 (所定労働時間9:00~17:15、休憩12:00~13:00)

# 勤務地

【本社】

〒112-0002 東京都文京区小石川1-4-1住友不動産後楽園ビル

# 休日休暇

- ・完全週休2日制(土・日)
- ・祝日
- ・年末年始
- ・有給休暇
- ・慶弔休暇 ・産前産後・育児・介護休業
- ・看護休暇
- ・フレックスホリディ
- ・リフレッシュ休暇(勤続5年毎)
- ・ボランティア休暇など

## 待遇・福利厚生

## ■正社員雇用の場合

【給与】経験・能力・資格等考慮し、弊社規程に則して決定します。

【昇給】 年1回

【賞与】 年2回

【諸手当】時間外手当、出張手当、通勤手当、リモートワーク手当

【勤務時間】

標準勤務時間 7.25時間 (9:00~17:15) フルフレックスタイム制 (コアタイムなし)

【休日休暇】 完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始、有給休暇、慶弔休暇、産前産後・育児・介護休業、看護休暇、 フレックスホリディ、リフレッシュ休暇、ボランティア 休暇など

【福利厚生】 社会保険完備、リモートワーク制度、選択的週休3日制、時短勤務制度、退職金制 度(確定拠出年金/前払退職金)、従業員持株会、伊藤忠グループ保険、LTD制 度、福利厚生施設 、健康診断、業務用携帯・PC貸与など

## ■有期労働契約(契約社員)の雇用の場合

【契約期間】期間の定めあり(契約期間:原則1年以内の更新、契約上限:雇用開始後5年)

【給与】経験・能力・資格等考慮し、弊社規程に則して決定します。

【昇給】契約更新する場合は、弊社規程に則して決定します。

※【契約期間】【給与】【昇給】については、業績及び業務実績により判断いたします 【賞与】なし 【諸手当】時間外手当、出張手当、通勤手当、リモートワーク手当

【勤務時間】 標準勤務時間 7.25時間(9:00~17:15) フレックスタイム制、休憩時間:1時間 ※総所定労働時間外に労働が生じる可能性あり

【休日休暇】 完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始(12月29日〜1月3日)、フレックスホ リディ、有給休暇、慶 弔、療養、介護等

【福利厚生】 社会保険完備、リモートワーク制度、選択的週休3日制、時短勤務制度、退職金制度(確定拠出年金/前払退職金)、従業員持株会、伊藤忠グループ保険、LTD制度、福利厚生施設、健康診断、業務用携帯・PC貸与など※2024年4月「改正職業安定法施行規則に伴う労働条件の追加事項」要求による記載変更

リモートワーク: リモート可

- ・全日リモートワーク可
- ・リモートワーク場所:自宅、実家、セキュリティが確保されたコ・ワーキングスペース

# Required Skills

### ■求める経験・スキル

<メンバークラス/スペシャリストクラス共/管理職クラス通>以下いずれかのご経験をお持ちの方歓迎

- ·CRO業界にて3年以上の実務経験を有する方
- ・CRO業界のBDポジションにて案件創出から契約締結、受託後の業務遂行まで、一連のプロセスに携わったご経験をお持ちの方
- ・英語でのコミュニケーション能力(会話・メール)
- · ExcelやPowerPointの基礎知識 Excelは基本的な関数が使えるレベル(PowerPointは過去に資料作成実績があれば可)

## <スペシャリストクラス>※上記に加えて

- ①豊富な経験及び高度かつ最新の専門的知識を活かした難易度の高い業務遂行能力
- 例)新規Preferred案件の受注、大型案件の受託、海外Biotech・ベンチャー企業からの受注等
- ②豊富な経験を基にした情報の収集、報告、共有、管理能力
- 例)国内外の業界動向、医療医薬品市場、競合他社情報、クライアントの経営状況やパイプライン情報、案件情報 等 ③組織の専門性向上、ブランドカの強化に向けた施策
- 例) 各種学会・セミナー・業界団体等への参加やブース担当等を通じた人脈形成。得られた情報の共有 等
- ■求める人物像<メンバークラス/スペシャリストクラス/管理職クラス共通>
- ・柔軟でProactiveなマインドシンキングと行動ができる方
- ・社内調整や対外的な折衝も多い為、人とのコミュニケーションが円滑に行える方
- ・業務遂行にあたり、高い対人スキルを持つバランスの取れたコミュニケーション力を

Company Description