CareerCross by JAC Recruitment

トレードマネージャー (冷凍プロテイン) – 日本市場

グローバル食品輸入業者/輸出業者

Job Information

Hiring Company
Lamex Foods, Inc.

Job ID
1511338

Industry
Specialized Import, Export

Job Type
Permanent Full-time

Location
Japan

Salary
6 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed
August 6th, 2025 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

仕事内容

当社では、日本市場における冷凍プロテインの販売を担当するトレードマネージャーを募集しています。このポジションは、市場の動向やトレンドを注視し、最終的にこの地域での市場シェアを拡大することを目指します。
このエキサイティングな役職に最適な候補者は、強いコミュニケーション能力、人間関係構築力、細部への注意、タイムマネジメントスキルを持ち、自発的に行動できる方です。

当社について

Lamex Foods, Inc. は、世界最大級の民間冷凍・冷蔵食品輸入業者・輸出業者の1つです。Lamex Food Groupは、21か国に23のオフィスを構える世界的なネットワークを有しています。
Lamex Foods, Inc. は、ロンドンに本社を置くグローバルな食品貿易グループの一部で、年間収益は20億ドルに達します。
設立から約50年の間に、Lamex Foods, Inc.はグループ内で最大の単一事業体となり、アメリカ・ミネソタ州ブルーミントンに本社を構えています。当社の事業は輸出が中心で、100か国以上への販売実績があります。

主な業務内容

- 冷凍肉の販売および注文管理。顧客との会話・メール対応・製品提案、新規顧客および市場機会の開拓。
- 肉の輸入業務経験。
- 顧客のビジネス、銀行、販売店への訪問、大型食品展示会への参加、顧客とともに生産施設への出張などを含む出張業務。
- 販売リードやデータの収集、記録の維持、さまざまな部門との連携。
- トレーディングチームと週次で未完了契約をレビュー。
- 書類および出荷関連の問題管理。
- 購入および販売指示を受け取り処理。
- 内部の物流・財務部門と効果的にコミュニケーション。
- 社内部門と協力し、協力製造施設でのプロセスを管理。
- 顧客、クライアント、サプライヤーからの電話やメール対応、および問題解決。
- 既存および潜在顧客、サプライヤーとのビジネス関係の構築・維持・発展を通じた新規ビジネスの創出。
- 新規サプライヤーやベンダーの調達。
- 社内CRMデータベースの正確な情報データ構造とワークフローの開発・管理・維持。

Required Skills

応募資格・要件

- 非常に優れたコミュニケーションスキル、人間関係構築スキル、細部への注意力、タイムマネジメントスキル、組織力。
- クロスファンクショナルチームと連携し、必要に応じて迅速に方向転換できる能力。
- 2〜5年の肉類販売経験が必須。
- 日本語を母国語とし、ビジネスレベルの英語力を持つ方。
- パスポートを所有、または取得可能であること。

応募方法
ご応募をご希望の方は、最新の英語版履歴書/レジュメをお送りください。

Company Description