CareerCross by JAC Recruitment

（福岡県在宅）　ナショナルセールスグループテクニカルセールス

世界トップシェアを誇る精密機器メーカーでテクニカルセールスを募集

Job Information

Hiring Company
Renishaw K.K.

Job ID
1508675

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Nagoya-shi Atsuta-ku

Salary
7 million yen ~ 8 million yen

Refreshed
July 9th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項　本ポジションの魅力】

- 英語をいかせる：グローバル企業で英語力を活かす機会あり。
- 働き方：在宅勤務と直行直帰型営業で柔軟な働き方。
- 業務内容：計測機器の提案営業から技術サポートまで。
- 会社の特色：高技術力、安定した経営、成長中の企業。

【仕事内容】
金属加工工程で使用される計測機器の工作機械用プローブ、汎用ゲージシステム、三次元測定機ヘッドや工作機械の精度管理に使用するキャリブレーションシステム等、お客様のプロセスに合わせた計測機器や計測方法の提案営業です。

セールスから技術サポートまで幅広く、商社、およびエンドユーザー向けのビジネスを担当いただきます。

- 新規顧客の獲得に向けた戦略立案から実行
- 既存顧客への深耕営業
- 受注から納品までのプロジェクト管理
- 各種展示会対応

【募集背景】
売上増による新規増員。
組織自体も「5年で2倍」ペースの売上増を達成し、今後もさらなる営業強化と販売拡大を目指しています

【出張】
営業の範囲：主に九州エリア
宿泊出張：月に1-4回程度

【イギリスを代表するエンジニアリングカンパニー】
ロンドン市場のFTSE250の採用銘柄でもあり、36ヶ国に5,000名以上の社員を擁するイギリスを代表するエンジニアリング企業の日本法人です。
「営業利益率20%」、「無借金経営」と健全な財務体質、かつ安定性の高い企業です。

【高い技術力】
ジェットエンジンや風力タービンの製造に関わるものから、歯科や脳外科手術まで、さまざまなアプリケーションに使用される製品を提供しています。

主力製品は世界シェア80%以上を誇る「プローブ(三次元測定機、工作機械等に組み込まれている測定機器)」で、国内シェアも60%程です。
「売上の15%以上を研究開発に投資」する、技術志向の強い企業です。
本国が開発予算を多く確保する関係で(年間売上高の13〜18%が研究開発とエンジニアリングに投資)、製品力は業界随一です。

【apply innovation】
レニショーのモットーです。
当社は、革新的な技術で日本の製造業・ヘルスケアの効率を飛躍的に高めることをミッションとしています。

【働きやすい労働環境】
休日出勤は原則ありませんし、大多数の社員が17時に帰宅するだなど時間外もほぼ無く、全社平均で月５時間以下、多くても月20時間程ですので、プライベートも充実させられます。
また、離職率が1%程度と定着率の高さも特徴であり、長期的に勤められる環境です。

【カンパニー Mission Vision Valueを体系化した「BING！」】
「BING！」に定められている行動、価値観に基づき、創業以来 常に目標としている （そして何回も達成している）「5年で2倍のビジネス拡大」という野心的な目標達成に向け、様々なチャレンジ、変革に携わることができ、Professional としての成長のチャンスがあります。

プロアクティブであること、ボトムアップ型のアプローチが求められているため、自らのアイデアを実現させるチャンスが数多くあります。
また、何よりもチームで勝つことにこだわる組織を目指します。

【雇用形態】正社員（試用期間：6ヶ月　※待遇は同じ）

【想定年収】7,000,000 円 - 8,000,000円

【勤務地】愛知県名古屋市熱田区熱田西町１番21号 レニショービル名古屋

- 自宅(福岡県を想定)での在宅勤務と顧客先への直行直帰型の営業を想定。
  (ご入社後数ヶ月は、名古屋オフィスでの研修となります)

Required Skills

【必須条件】

- チームプレーのできる方
- 工作機械の営業技術、サービスもしくは開発の経験、工作機械の販売経験をお持ちの方
- 金属加工、検査測定工程を理解されている方
- 自立してPDCAサイクルをまわしつつも、会社の経営層に適時的確な報連相ができる方
- 在宅勤務に必要な環境と自律性をお持ちの方
- 普通自動車免許

【歓迎条件】

- 工作機械や三次元測定機の使用経験のある方
- 測定機器（ゲージ、LVDT,　専用機、CNC三次元測定機）の取り扱いや知識がある方
- 技能士資格を保有している方（機械加工、機械検査）
- CAD／CAMシステムの販売、サポート経験のある方

【求める人物像】

- 明瞭でフレンドリーな性格をお持ちの方
- 向上心の高い方　- ポジティブに物事を捉え“can do”の精神で業務に取り組める方
- 業務成功のために何が必要かを自ら考えイニシアティブをとれる方
- 英語を学ぼうとする姿勢のある方（お客様は国内ですが、英国本社とのやり取りが発生します）。
- 顧客との円滑なコミュニケーションスキル （現場の方からシニアマネジメント層の方まで）

【選考過程】一次 ⇒ 二次面接：オンライン面接 ⇒ 最終面接：対面
※最終面接までに英語の履歴書が必要となります。

Company Description