



## アカウントマネージャー | DX推進 | リモートワーク可 | 京王線 初台駅近く

### Job Information

**Hiring Company**

SPONTO Inc.

**Job ID**

1507665

**Industry**

Business Consulting

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

**Train Description**

Keio New Line Station

**Salary**

6 million yen ~ 10 million yen

**Holidays**

完全週休2日制（土日祝日）

**Refreshed**

February 20th, 2026 04:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【募集要項 本ポジションの魅力】**

- ・ 英語を活かしグローバル顧客と連携可能
- ・ リモート可&フレックス制で柔軟な働き方
- ・ DX推進のプロジェクトで成長を支援
- ・ 急成長スタートアップで多様な挑戦が可能

**仕事内容**

アカウントマネージャーとして、以下の業務を担当していただきます。

- ・ 既存クライアントとの関係構築および維持

- ・新規ビジネスチャンスの発掘
- ・クライアントの課題を理解し、最適なソリューションの提案
- ・プロジェクトの進行管理および社内チームとの連携
- ・売上目標の達成および収益管理
- ・顧客満足度の向上およびレポート作成・経営陣への報告

クライアントとの深い信頼関係を築き、当社の成長に貢献する重要な役割です。新規案件の獲得だけでなく、既存顧客に対しても継続的な価値提供を行います。

#### 【クライアントの例】

- ・大手通信事業会社：デジタルサービス強化を目指し、全国的に展開するインフラを持つ国内最大級の企業
- ・外資系製薬企業：グローバル展開しており、日本市場向けの医療データや業務プロセスの効率化を推進
- ・金融機関：クラウド化とデジタルセキュリティを重視する都市銀行
- ・大手小売業チェーン：Eコマースの強化と顧客データ分析を活用したマーケティング戦略を推進
- ・自動車メーカー：グローバル市場向けのスマート工場実現を目指す企業

#### この仕事のやりがい

- ・急成長中のスタートアップ企業でキャリアアップの機会が豊富
- ・経営陣との距離が近く、経営にも携われるチャンス
- ・最新技術に触れながらスキルを多様化できる環境
- ・フラットな組織で、風通しの良い社風

#### 雇用形態

正社員

#### 給与・報酬

年収600万円～1,000万円

#### 給与補足・福利厚生・受動喫煙防止措置など

- ・各種手当：交通費、住宅手当、資格手当、家族手当
- ・社会保険完備
- ・ストックオプション制度
- ・リモートワーク手当、入社祝い金あり
- ・ストックオプション制度
- ・キャリアアップ支援（資格取得補助あり）
- ・社内技術勉強会や交流イベントあり
- ・リモートワーク・フレックス制度あり

#### 勤務時間・休日

フレックスタイム制あり（コアタイム：11:00～15:00、フレキシブルタイム：8:00～11:00、15:00～20:00）

※プロジェクトや業務内容に応じて柔軟に対応可能

- ・完全週休2日制（土日祝日）
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇
- ・慶弔休暇

#### 勤務地・交通

東京都渋谷区初台1-51-1 初台センタービル917（リモートワーク可）

#### 交通手段・勤務地補足

- ・京王線 初台駅より徒歩30秒
- ・JR新宿駅から徒歩20分

クライアントが指定する拠点での勤務が発生する場合があります（リモートワークの可能性あり）。

---

## Required Skills

#### 【必須条件】

- ・営業またはアカウントマネジメントの実務経験（3年以上）
- ・プロジェクト管理およびクライアント対応経験
- ・日本語および英語でのビジネスレベルのコミュニケーション能力
- ・売上目標達成の実績
- ・クライアントの課題を理解し、最適なソリューションを提供するスキル

#### 【歓迎条件】

- ・ITソリューションやデジタルプロジェクトに関する知識・経験
- ・新規ビジネス開拓の経験
- ・高度な分析力と問題解決能力
- ・グローバルプロジェクトや多国籍チームでの経験
- ・特定の業界に特化した知識・経験

---

## Company Description