



◆新規事業立ち上げ◆海外富裕層向け：国内投資用不動産販売（コンサルタント）/年間休日125日/プライム上場子会社

Job Information

Hiring Company

BEYOND BORDERS CO.,LTD.

Job ID

1507117

Division

海外不動産事業部

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10:00 - 19:00 休憩時間：60分 ※労働時間8時間（20:30完全退社）

Holidays

完全週休2日制 シフトのご相談可能！有給休暇 産休育児休暇 慶弔休暇 ※夏休み、年末年始休暇はそれぞれ連休7日以上取得可

Refreshed

February 18th, 2026 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事概要

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当してくださるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。

- ・商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）
- ・顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）
- ※立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）

をお任せする場合がございます。

■業務イメージ

- ・アポイント獲得のためのアプローチ
- ・国内不動産コンサルティング
- ・現地でのお客様案内
- ・契約関連業務
- ・既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- ・CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

■売上目標

- ・ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

■入社後の教育体制・環境

- ・上長が1名つき育成していきます。
- ・オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット+ロープレ練習
- ・デイリーMTG：1～2ヶ月マンツーマンで実施します
- ・1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

■求める人物像

- ・ビジネスレベルで英語を喋れる方
- ・ミッションに共感いただける方
- ・誠実な方
- ・ポジティブ志向で取り組むことができる方
- ・意欲と行動が伴う方
- ・協調性をもつ方
- ・印象管理を大切にされている方
- ・何かに熱狂した経験のある方
- ・オタク気質な方

Required Skills

■必須条件

- ・ビジネスレベルの英語力（商談・メール対応が可能な方）
- ・営業経験1年以上（不動産優遇）
- ・数値目標に対して主体的に取り組める方
- ・Excel／Googleスプレッドシートの基本操作

■歓迎条件

- ・不動産業界経験
- ・外国人顧客対応経験
- ・高単価商材の営業経験

■優遇資格

- ・宅地建物取引士
- ・TOEIC750点以上

■求める人物像

- ・英語を活かして働きたい方
- ・グローバル環境で成長したい方
- ・高単価営業に挑戦したい方
- ・成果で評価される環境を求めている方
- ・将来的にマネジメントを目指したい方

Company Description