



◆新規事業立ち上げ◆海外富裕層向け：国内投資用不動産販売（コンサルタント）/年間休日125日/プライム上場子会社

Job Information

Hiring Company

BEYOND BORDERS CO.,LTD.

Job ID

1507117

Division

海外不動産事業部

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10:00 - 19:00 休憩時間：60分 ※労働時間8時間（20:30完全退社）

Holidays

完全週休2日制 シフトのご相談可能！有給休暇 産休育児休暇 慶弔休暇 ※夏休み、年末年始休暇はそれぞれ連休7日以上取得可

Refreshed

May 6th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事概要

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当して下さるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。

- ・商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）
- ・顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）
- ※立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）

をお任せする場合がございます。

■ 業務イメージ

- ・ アポイント獲得のためのアプローチ
- ・ 国内不動産コンサルティング
- ・ 現地でのお客様案内
- ・ 契約関連業務
- ・ 既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- ・ CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

■ 売上目標

- ・ ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

■ 入社後の教育体制・環境

- ・ 上長が1名つき育成していきます。
- ・ オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット+ロープレ練習
- ・ デイリーMTG：1~2ヶ月マンツーマンで実施します
- ・ 1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

■ 求める人物像

- ・ ビジネスレベルで英語を喋れる方
- ・ ミッションに共感いただける方
- ・ 誠実な方
- ・ ポジティブ志向で取り組むことができる方
- ・ 意欲と行動が伴う方
- ・ 協調性をもつ方
- ・ 印象管理を大切にされている方
- ・ 何かに熱狂した経験のある方
- ・ オタク気質な方

Required Skills

■ 必須条件

- ・ ビジネスレベルの英語力（商談・メール対応が可能な方）
- ・ 営業経験1年以上（不動産優遇）
- ・ 数値目標に対して主体的に取り組める方
- ・ Excel/Googleスプレッドシートの基本操作

■ 歓迎条件

- ・ 不動産業界経験
- ・ 外国人顧客対応経験
- ・ 高単価商材の営業経験

■ 優遇資格

- ・ 宅地建物取引士
- ・ TOEIC750点以上

■ 求める人物像

- ・ 英語を活かして働きたい方
- ・ グローバル環境で成長したい方
- ・ 高単価営業に挑戦したい方
- ・ 成果で評価される環境を求めている方
- ・ 将来的にマネジメントを目指したい方

Company Description