【英語】海外営業/学習プラットフォームの提案/アメリカ市場担当/年収600万～800万円@新宿

・立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長している企業です

Job Information

Recruiter
GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company
企業向け学習プラットフォーム開発・運営！

Job ID
1506946

Division
コンサルティング事業部

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Train Description
Yamanote Line, Shinjuku Station

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
・9:00～18:00 ・休憩時間：60分　・残業：有（月平均20時間程度）

Holidays
・完全週休二日制(土日) ・祝日 ・有給休暇 ・夏季休暇：3日 ・年末年始休暇：5日 ・その他：GW休暇、慶弔休暇

Refreshed
November 28th, 2025 14:01

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Native

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

＜提供プロダクト＞
学習の科学とテクノロジーを活用し、企業に合わせて最適な研修を構築できる学習プラットフォームを運営しています。学習内容を実際の業務シーンで活用できるようにするために、「教わる、練習する、学ぶ、応用する」というプロセスを科学的に実践できる機能が高い評価を受け、大手企業での導入が進んでいます。

AIなどの最新テクノロジーを取り入れており、その代表例がAIコーチング機能です。
AIを活用したリアルタイムなフィードバックにより、社員の自発的な学習を進め、学びが売上に直結していく仕組みを提供しています。

現在グローバルで2億人以上に活用され、日本は少数精鋭組織でありながら、立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長しています。

■業務内容

エンタープライズ企業の抱える経営課題、人材課題を引き出し、学習プラットフォームサービスの提案を行い、新規契約の獲得を担うフィールドセールスを担当していただきます。

・新規契約の獲得(見込み顧客への電話やメール、訪問、オンライン会議によるアプローチ)
・各企業の教育課題をヒアリングし、最適なプランと活用法を提案
・顧客ニーズにマッチした学習コンテンツ作成・改善の提案
・将来の受注に向けたリード情報の獲得(セミナー登壇/協業セミナー)
・ユーザーの商品の認知や興味・関心の醸成（LP記事/YouTube動画/SNS)

■給与詳細

年収600万円～800万円（年俸制）
月給：50万～66.6万円＋インセンティブ

※固定残業代 30時間相当分を含みます。
※昇給とインセンティブ付与は四半期ごとに検討いたします。

・昇給：有
・交通費支給：有

■日本語の使用割合：30%

■福利厚生・待遇：
・社会保険完備：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
・残業手当（固定残業時間30時間超過の場合）
・Macbook／iPad／iPhoneなど業務に必要なデバイスを貸与
・書籍購入／学習支援制度（年間30万円まで支援）
・社用クレジットカードの貸与
・自宅近くのシェアオフィス利用可
・資格取得支援制度（全従業員利用可）
・研修支援制度（全従業員利用可）

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：
書類選考→面接1～2回→内定→オファー面談

面接：オンライン可(オファー面談のみ対面実施)

Required Skills

■必須スキル・資格
下記いずれかに当てはまる方
・大手営業経験3年
・SaaS営業経験3年
・無形商材営業経験3年

■尚可スキル・資格
・エンタープライズ企業への営業経験
・SaaS企業での業務経験
・人材開発／組織開発領域での業務経験
・中国語／英語を活用したビジネス経験
・IT業界でのコンサルティング営業経験
・教育／研修サービスでのコンサルティング営業経験

Company Description