株式会社タスク
TSK Laboratory,Japan

栃木 【海外営業 Overseas Sales（日本語・中国語）】業界未経験OK｜法人営業経験・中国語力活かせる！

美容整形用針で海外トップクラスシェア｜世界30カ国に販売｜年商70億

Job Information

Hiring Company
TSK Laboratory,Japan

Job ID
1506812

Industry
Other (Manufacturing)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tochigi Prefecture, Tochigi-shi

Train Description
Ryomo Line, Totigi Station

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
09:00 〜 18:10 休憩時間 70分 残業 月 20 時間 〜 30 時間程度

Refreshed
December 9th, 2025 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

海外経験や外資系企業での勤務など生かせます。

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- すべて自社で開発、製造まで一貫して行い、ISO13485を取得している国内・海外でも高く評価される技術力を持った国内有数の生検針・特殊針メーカー
- 海外売上比率が80%以上のグローバルメーカー
- 海外出張あり（ヨーロッパ・タイ・その他アジア等）

当社は、注射針や生検針を開発・製造し、国内外150社の代理店により、30カ国に販売を行っています。
このたび、代理店管理や受発注管理の体制を強化するため、海外営業の人材を増員することとなりました。
既存顧客や新規顧客への営業活動をご担当いただきます。
営業活動を通じて医療現場での社会貢献を実感できる仕事です。誰かのために頑張りたい、という気持ちを持った方にご応募いただきたいと思います。
　※生検針とは、がん検診の際に注射針を刺して細胞を採取するために使用されている注射針のことです。医療の現場では馴染みも深く、病理検査に欠かせない存在です。

【具体的な業務内容】

- 販売代理店への製品説明（現在は主にリモート）
- 販売契約に関する折衝、見積書作成
- 販促ツール作成（プレゼン資料、動画、カタログ、SNS等）※マーケティング課と協働
- 顧客要求に関して社内関連部署とのやり取り
- 顧客フィードバック取得と社内展開
- 営業会議等社内会議への参加と実績の報告
- 各種学会、展示会への参加（海外出張あり）

【業務の魅力】

- 医療機器を生産するための許認可が下り、製品が完成するまでは数年かかりますが、長い時間がかかる分、大きな達成感を感じることができます。
- 同社はすべて自社で開発、製造まで一貫して行い、ISO13485を取得している国内・海外でも高く評価される技術力を持った国内有数の生検針・特殊針メーカーです。
- 海外大手製薬会社の査察にも合格した自社クリーンルームにて部品成形を含む製造作業を全て行っています。
- 高い技術が要される「生検針・特殊針」という分野において、全て自社にて設計、製造を行っている企業は日本でも海外でも少なく、創業時から不動の地位を維持しています。
- 海外売上比率が80%以上のグローバルメーカーです。
- テレワークも積極的に導入しており、ワークライフバランスが整えられる環境です。

【配属先の魅力】

- 明るい雰囲気のチームで、多様なメンバーがお互いの強みを生かし合いながら働いています。ぜひ、あなたの強みを生かしてください！
- 少数精鋭の営業チームですので、積極的に手を挙げ、チャレンジ精神を持ってくださる方をお待ちしています。
- 年齢や性別に関係なく仕事をお任せします。一方で十分なサポートや指導体制もありますので、ご安心ください。
- 上司との面談で能力開発目標を設定し、会社のサポートも得ながらスキルアップできます。
- 中途入社者が多く、医療機器業界以外の業界経験者の方も入社されています。

【雇用形態】正社員（試用期間：３ヶ月）

【想定年収】 450万円 ～ 600 万円（月給制）

- 賞与： 年 2 回 (昨年実績： 3.9ヶ月分)　※賞与額は人事考課により決定されます
- 昇給：年1回 4月
  ※表記年収は目安です。現職（直近）年収・ご経験などにより検討させていただきます。

【勤務地】栃木県栃木市惣社町1510-1（本社）

- 第一工場：栃木県栃木市惣社町1485-11
- 栃木営業所：栃木県栃木市箱森町14-7
  - 東武宇都宮線 野州大塚 駅から5分
  - JR両毛線 栃木駅から7分
- 転勤：なし
- 出向：なし
- 受動喫煙対策：就業場所 原則禁煙（屋外喫煙所あり）

【休日休暇】

- 年間休日 120 日
- 有給休暇 初年度 10 日 (7 か月目～)
- 週休二日制 土 日 GW 夏季休暇 年末年始
- 慶弔休暇
- 育児休暇
- 看護・介護休暇暇

【手当/福利厚生】

- 交通費：全額支給 (実費全額支給（月額20,000円まで）)
- 社会保険：健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
- 渉外手当
- 再雇用あり（65歳まで）（定年：60歳）
- 確定拠出年金
- 資格取得補助制度
- NISA手当

- 育児休業の取得実績有
- 看護休暇の取得実績有
- 社内イベントあり

Required Skills

【必須条件】

- 法人営業経験のある方、人とコミュニケーションを取るのが得意な方
- 海外出張ができる方
- 北京語：ビジネスレベル以上
- ワード、エクセル、パワーポイントの図表、簡単な関数ができるレベル

【歓迎条件】

- 医療機器業界経験があれば尚可
- 営業経験のほか、接客経験、社内折衝経験が生かせる仕事です。

【選考プロセス】

- 適性試験： 無し
- 面接回数： 2 回～3回状況により

Company Description