CareerCross by JAC Recruitment

Account Manager (法人営業)

電子部品の技術営業・新規用途開発★リモートワーク可／フレックスタイム制度あり

Job Information

Hiring Company
DuPont Japan K.K.

Subsidiary
日本レアードテック株式会社 (Laird Technologies Japan Inc.)

Job ID
1503479

Division
Electronics & Industrial

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Ginza Line, Tameike Sanno Station

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制（コアタイム11:00-15:00）または裁量労働制の適用

Holidays
土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

Refreshed
June 12th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level
Fluent

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

デュポンは、200年以上の歴史と世界トップクラスの技術開発力を持つデュポン社は、ワールドワイドな事業展開を行っています。

デュポン社の日本法人である私たち日本レアードテック株式会社もアジアの中核として、地域における製造・輸出入・販売および研究開発、技術サービスの重責を担っており、常に優秀な人材を求めています。

今回、技術営業職として活躍いただける方を募集することになりました。

本ポジションは、主要顧客が将来を見据えて開発するプロジェクトに携わり、最先端の技術を提案することで、未来に必要な製品を顧客と共に立ち上げることが出来ます。様々な素材や機能を持った製品を、顧客の要求に応じて開発していきます。

電磁波ノイズ対策や熱マネジメントは、あらゆる電子機器に需要があり、どこを攻略することで売上を最大化するか、戦略の立案と実行が実現できます。

海外のエンジニアや工場の担当者とのコミュニケーションも日常必要であり、グローバルビジネスを体感できます。

【本ポジションの主な役割】

- 主要顧客の担当者と緊密に連絡を取り、ニーズを特定し、技術的な説明を提供して、新規プロジェクトを獲得して売上を拡大する。
- ビジネス上の課題に対して、顧客や社内他部門と日々コミュニケーションを行い、顧客のリクエストを踏まえてリードする。
- 代理店を管理して、新規案件を獲得し、既存ビジネスのシェアを拡大する。
- 顧客の需要予測や市場情報に精通し、精度の高い売上予測を立て、ビジネスプランを作成する。
- フィールドアプリケーションエンジニアや開発部門、プロダクトマネージャー、生産部門等と連携して、顧客ニーズに対応する戦略的なカスタム製品の開発を行う。

【リモートワークについて】

- 試用期間終了後、週2日まで在宅可。
- ご自宅から事業所まで2時間以内で通えることが条件です。
- 原則、試用期間中（6か月間）は出社いただきます。
- 職種によってはリモート勤務不可の場合があります（生産技術、製造オペレーター、品質管理/品質保証など）

【給与・待遇】

- 経験・スキルなどを考慮の上、決定
- 契約期間：期間の定め無
- 昇給：原則として 年1回・翌年3月
- 業績連動型賞与：原則として年1回・翌年3月※個人のパフォーマンスと部門の業績により決定します。
- 通勤費：公的交通機関定期券・ガソリン代1ヶ月分（就業規則に基づき）
- 福利厚生制度：社会・労働保険、退職金制度（企業型確定拠出年金）、災害・障害補償制度、健康管理諸施策（健康診断、エンプロイー・アシスタンス・プログラム、24時間健康相談）

【勤務時間・フレックスタイム制度】

- 9:00～17:30（実質7.5時間）
- 上記は標準的な所定労働時間です。
- フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00
- 裁量労働制が適用された場合はフレックスタイムは適用されず、8時間働いたものとみなされます。この場合、別途「裁量手当」が支給されます。

【個人情報収集の取扱いについて】

デュポングループの求人へのご応募を目的として受理しました応募関係書類およびそれに伴う個人情報は、厳正かつ安全に保管・管理し、採用選考にかかわる情報のご連絡など採用活動以外の目的には使用いたしません。

※デュポンは、機会均等を重んじています。人種、肌の色、宗教、信条、性別、性的指向性、性自認、配偶者の有無、国籍、年齢、退役軍人の有無、障害、その他階級によって、就職希望者を差別しないことは、デュポンの方針です。求人情報の検索や応募に合理的な配慮が必要な場合は、当社HPのアクセシビリティ・ページの連絡先をご覧ください。

※デュポンが３つの独立した上場会社に分離されることが発表されました

We are excited to share that on May 22, 2024, DuPont announced plans to separate(※) into three industry-leading, independent publicly traded companies. This strategic move will create focused businesses with distinct investment profiles. We believe the proposed separations will create opportunities for all three future companies to better serve their customers and unlock long-term value for stakeholders. This process is expected to take 18-24 months from the date of announcement to complete. We are committed to supporting our employees throughout this transition and ensuring a smooth and successful separation process. We look forward to welcoming new talent who are interested in contributing to the continued success and growth of our evolving organization.

(※)The separation transactions are subject to satisfaction of customary conditions, including final approval by DuPont's Board of Directors, receipt of tax opinion from counsel, the filing and effectiveness of Form 10 registration statements with the U.S. Securities and Exchange Commission, applicable regulatory approvals, and satisfactory completion of financing. For further discussion of risks, uncertainties and assumptions that could impact the achievement, expected timing and intended benefits of the separation transactions, see DuPont’s announcement.

Required Skills

【必須経験・資格】

- 顧客との交渉や関係維持、新規案件開拓のための営業スキル
- ビジネスレベルの日本語と英語スキル（メール文章や会話の両方）。（中国語も使えるとより役立ちます）
- 海外を含む出張を頻繁に行い、タスクを遂行する責任感
- ビジネスまたは工学の学士号またはそれに準ずる職務経験

【歓迎する経験】

- 電子機器のEMI対策や熱マネジメントに関する基礎的な知識
- 電子機器や車載機器市場のトレンドや顧客のデザインプロセスに関する知識
- 電子部品/電子機器分野での5年以上の営業経験（自動車関連の経験が望ましい）
- 図面、仕様などの関連情報から顧客の要件を理解し、顧客の問題を解決するためのソリューションを社内チームに提案できる。

【求める人物像】

- コミュニケーション能力がある方
- スピードの速い環境で働くことができる方

Company Description