CareerCross by JAC Recruitment

GLOBAL LEAF
外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／機能樹脂製品の海外マーケティングおよび海外営業 【在宅勤務制度あり／海外出張あり】

機能樹脂製品の海外マーケティングおよび海外営業の募集となります。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1502084

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary
5 million yen ~ 10 million yen

Hourly Rate
想定年収：500万円～950万円

Work Hours
9時00分～17時45分（実働7時間45分）

Holidays
■完全週休二日制（土・日）　■祝日　■年末年始　■個人別指定休日（誕生日）　■年次定例（有給）休暇　■慶弔休暇、他

Refreshed
July 31st, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Fluent

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
機能樹脂製品の海外マーケティングおよび海外営業。
具体的には、顧客、海外販社や現地代理店との交渉、社内の製造等関連部署間のとりまとめを実施していただきます。
担当国は、入社後に相談して決定しますが、英国、欧州、北米、オセアニア州のどちらかを担当していただく予定です。

【具体的な業務内容】
■市場調査（マーケティング）・分析：現地市場のニーズ、競合、規制などを調査し、営業戦略を立案。
■顧客管理：現地の顧客や代理店との関係構築および維持。
■契約交渉・販売：契約内容の交渉、販売活動、納品までの管理。
■製品管理：製品の現地ニーズに合わせた調整や改良、品質管理。
■輸出手続き：関税や輸出規制など、海外取引に必要な手続きの管理。

【担当製品】
機能樹脂製品の土木資材である、グリーントラフ、エフレックス（電力等ケーブル保護材）が中心。

【担当市場】
鉄道、建築土木

【海外出張】
多いときは2か月に1度、少なくても１Qに1回はございます。
出張先はイギリスなど欧州が多くなる予定です。

【当課で働く魅力・やりがい】
■グローバルな視点の獲得：多様な国や文化と接することで、視野が広がり国際的なビジネス感覚が養えます。
■自己成長：異文化や新たな市場での挑戦を通じて、柔軟性や問題解決能力が向上します。
■達成感：海外市場の開拓や契約獲得など、成果が直接業績に結びつくため、大きな達成感があります。

【当課で働く難しさ】
■文化の違い：異文化理解が必要で、相手のビジネス慣習やコミュニケーションスタイルに適応するのが難しい場合があります。
■言語の壁：言語の違いが商談や交渉を複雑にし、誤解を生む可能性があります。
■法規制の複雑さ：各国の法律や規制が異なるため、コンプライアンスを維持するのが難しいことがあります。
■市場の不確実性：経済状況や政治的な要因によって市場が変動し、予測が難しくなります。

【入社後のキャリアイメージ】
入社後仕事を覚えながらプロジェクトに関わり、数年後にはリーダーとして活躍いただきます。さらに大きなプロジェクトを経験し管理職として活躍いただきます。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■BtoB・有形営業、マーケティングや海外販社とのやり取りの経験5年以上
■パワーポイント及びエクセルの資料作成スキル
■英語：ビジネスレベル（TOEIC 800点以上目安）

【歓迎スキル/経験】
■メーカーでの海外営業経験
■海外との新事業創出企画経験
■MBA
■簿記3級取得

Company Description