



【日系グローバル企業】法人向け国際ソリューション営業マネージャー / Corporate Sales Manager

Job Information

Recruiter

[Interesse International Japan Inc.](#)

Hiring Company

iii career (Interesse International Japan)

Job ID

1501950

Industry

Other (Consulting and Professional Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 14 million yen

Work Hours

9:00-18:00

Refreshed

January 28th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

法人向けグローバルソリューション営業マネージャー

仕事内容 :

- ・新規クライアント、既存クライアントに対して、自社のマネジメントサービスの紹介及びソリューションの提案
- ・新規クライアントから経営課題などをヒアリング。自社サービスの中から最適なサービスを提案
- ・既存クライアントの売上拡大を目指し、新たなニーズを検知していち早く提案。
- ・営業組織のマネジメント（計画策定、戦略立案、営業プロセス分析）等

Required Skills

必須条件 :

- ・大手クライアントへの無形商材提案営業のご経験
- ・IT企業での法人営業のご経験
- ・下記のいずれかのご経験もしくは条件を満たす方
①PM／PMOとしてプロジェクトを推進したご経験
②システム開発プロジェクトの参画経験がありITリテラシーをお持ちの方
- ・非喫煙者希望

歓迎条件 :

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・ご自身の人脈で新規クライアント開拓ができる方

Company Description

Interesse International Inc.は、1996年にニューヨークで創業し、米国全土で日英バイリンガル人材に特化した人材紹介サービスを提供しています。

主に日系企業の米国法人を対象とし、全11拠点を活かして各地域の産業ニーズに応える支援を展開しています。

2022年には日本法人であるインテレッセインターナショナルジャパンを設立し、国内外で活躍を目指す日英バイリンガル人材や帰国者の就職・転職を支援しています。

また、米国内での就職を希望する人材にも対応し、企業と求職者の架け橋として信頼されるパートナーを目指しています。