



【日系グローバル企業】法人向け国際ソリューション営業マネージャー / Corporate Sales Manger

Job Information

Recruiter

[Interesse International Japan Inc.](#)

Hiring Company

iii career (Interesse International Japan)

Job ID

1501950

Industry

Other (Consulting and Professional Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 14 million yen

Work Hours

9:00-18:00

Refreshed

January 28th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

法人向けグローバルソリューション営業マネージャー

仕事内容：

- ・新規クライアント、既存クライアントに対して、自社のマネジメントサービスの紹介及びソリューションの提案
- ・新規クライアントから経営課題などをヒアリング。自社サービスの中から最適なサービスを提案
- ・既存クライアントの売上拡大を目指し、新たなニーズを検知していち早く提案。
- ・営業組織のマネジメント（計画策定、戦略立案、営業プロセス分析）等

Required Skills

必須条件：

- ・大手クライアントへの無形商材提案営業のご経験
- ・IT企業での法人営業のご経験
- ・下記のいずれかのご経験もしくは条件を満たす方
 - ①PM/PMOとしてプロジェクトを推進したご経験
 - ②システム開発プロジェクトの参画経験がありITリテラシーをお持ちの方
- ・非喫煙者希望

歓迎条件：

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・ご自身の人脈で新規クライアント開拓ができる方

Company Description

Interesse International Inc.は、1996年にニューヨークで創業し、米国全土で日英バイリンガル人材に特化した人材紹介サービスを提供しています。

主に日系企業の米国法人を対象とし、全11拠点を活かして各地域の産業ニーズに応える支援を展開しています。

2022年には日本法人であるインテレッセイナショナルジャパンを設立し、国内外で活躍を目指す日英バイリンガル人材や帰国者の就職・転職を支援しています。

また、米国内での就職を希望する人材にも対応し、企業と求職者の架け橋として信頼されるパートナーを目指しています。