



法人営業部 リレーションシップマネージャー

ブラジル銀行東京支店 * 銀行出身者優遇 * 公用語英語～南米風のアットホームな環境～

Job Information

Hiring Company

Brasil Bank Tokyo Branch

Job ID

1501271

Division

法人営業部

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

8 : 45～17 : 15 (7.5時間勤務)

Holidays

週休2日制 一 土曜日、日曜日、祝日（日本の祝日に沿う）

Refreshed

February 18th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Report to: Head of Corporate Department

仕事内容

- ・ 法人部のマネージャーおよびチームのサポート
- ・ 国内外の顧客との良好な関係の構築と維持
- ・ 経営委員会からの要求に基づき計画立案、実行、フォローアップを行い目標を達成
- ・ ブラジルと東京のBB間の相互関係の確立
- ・ アジアからのビジネス開拓・促進
- ・ 既存および新規顧客に対し、積極的に商品を紹介し売上を拡大
- ・ チームメンバー間での相互サポート意識を持つ

当行の魅力：南米風のアットホームかつ、プレッシャーの少ない環境。それゆえ居心地がよく定着率も高いです。

Required Skills

必須条件・経験

- ・ 金融機関における貿易金融での10年以上の経験
- ・ 上場企業および非上場企業の信用審査に関する信用分析の経験
- ・ 貿易金融に関連する契約などの法務経験
- ・ 非上場企業や中小企業を含む中規模企業向けのローラー戦略販売の経験
- ・ 日本およびアジアにおける貿易金融の業務経験
- ・ 国内外の企業を対象とした銀行での管理職経験
- ・ 日本語と英語の両方での優れた口頭および書面でのコミュニケーションスキル
- ・ 高度な交渉スキル
- ・ パンコ・ド・ブラジルの要件を満たす新しいビジネス構造や製品の開拓と確立
- ・ 強い協調性と顧客志向
- ・ ブラジル市場の知識があれば尚可

Company Description