



## 営業（法人向け）

### Job Information

#### Hiring Company

Univis Group

#### Job ID

1500654

#### Industry

Business Consulting

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

#### Salary

8 million yen ~ 15 million yen

#### Work Hours

10:00~19:00（休憩1時間）※クライアントの状況により、9:00~18:00など業務時間が変動する場合がございます。

#### Holidays

完全週休2日制（土日）、祝

#### Refreshed

February 12th, 2026 13:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

None

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 少数精鋭で多様なM&Aプロジェクトに関与
- ・ 経営サポートでクライアントと密接に連携
- ・ 完全週休2日制、福利厚生も充実
- ・ 投資銀行経験を活かせる成長機会あり

#### ■当社について

BIG4系監査法人、コンサルティングファーム、ベンチャー企業の役員を経験してきたメンバーを中心に構成されたプロフェッショナル集団です。

財務、会計、税務を軸として、財務諸表の数値の基となるビジネスモデルの構築、顧客へのサービス提供、他企業との連

携、資金調達のサポート等、多岐に渡ってクライアントを支援しています。

設立5年半で顧問先200社超、上場企業10社以上に常駐型CFO及び管理部門長として、ハンズオンでの経営サポートを行ってきました。

#### ■募集背景

事業拡大に伴い、M&A仲介コンサルタント（マネージャー）を募集します。

少数精鋭のM&Aコンサルティングの組織において、M&Aを基軸としたプロジェクトにマネージャーとして参画いただきます。

これまでの経験や知識を活かして、得意とする業務から携わることができます。

今回募集するポジションでは、中堅中小企業のM&Aに付随する業務全般をご担当いただきます。

#### ■業務内容

主な業務内容は以下のとおりです。

- ・顧客の開拓、相談受付などのフォロー業務
- ・M&Aニーズの発掘、ソリューション提案業務
- ・M&A対象企業とのマッチング業務
- ・条件面の調整、クロージングまでの一連のフェーズでのフォロー業務

案件実務には弊社の公認会計士や弁護士、M&A仲介出身のメンバーがフォローに入りますので、入社時点での高い専門性を兼ね備えている必要はありません。

#### ポジション・役割

M&A仲介コンサルタント/マネージャー

#### 雇用形態

正社員

#### 給与

賃金体系 昇給1回/年、賞与2回/年

年俸800万円～1500万円を14分割し支給

※上記共に、超過分は別途支給。経験・能力など考慮の上、決定いたします。

#### 勤務時間

10:00～19:00（休憩1時間）

※クライアントの状況により、9:00～18:00など業務時間が変動する場合がございます。

#### 勤務地

東京本社：〒105-0001 東京都港区虎ノ門3-8-8 NTT虎ノ門ビル6階

#### 休日休暇

完全週休2日制（土日祝）

年末年始

慶弔休暇

有給休暇

試験休暇（有給消化扱）

#### 待遇・福利厚生

社会保険完備

交通費全額支給

副業可

### Required Skills

#### 必須

- ・投資銀行含む金融営業の経験
- ・コンサルティング、提案業務の経験
- ・中小企業オーナーとの折衝経験

#### 歓迎

- ・M&A仲介業務の経験

### Company Description