

# 法人営業職/B2B Account Sales | 無線LAN機器プロバイダー世界No 1 | IT経験・営業経験活かせる!

# アメリカ本社・外資系 無線LAN機器プロバイダーとして11年連続世界No. 1

## Job Information

# **Hiring Company**

**TP-LINK JAPAN INC** 

#### Job ID

1495958

## Industry

Hardware

## **Company Type**

International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

## **Train Description**

Yamanote Line Station

# Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

## Refreshed

November 28th, 2025 04:00

## General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

# **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

**Business Level** 

## Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

## ★アピールポイント

- 世界170か国以上で12億人を超えるユーザーにネットワーク製品を提供
- 世界WLAN市場・スイッチングハブ市場においては、マーケットトップクラスのシェアを誇る
- 国内シェアNo.1を目指す
- 20代、30代が活躍、フラットで積極的にコミュニケーションが取れる環境

## 業務内容

- 法人顧客の新規開拓を支援し、製品・マーケティング戦略を立案します。
- 既存顧客との関係構築をサポートし、売上向上を目指します(ミーティング、トレーニング、在庫管理、販促提案など)。
- 新しい販売チャネル、販売代理店、Sler を開拓し、法人向け営業を拡大します(電話、メール営業、商談設定など)。
- B2B イベント、活動、プログラムを支援します。
- 受注データ分析、発注、在庫、請求書のサポートを行います。

## Required Skills

# 必須要件:

- 2年以上のIT関連もしくはB2B営業経験(法人販売/営業経験)
- 日本語ネイティブレベル、英語が流暢に話せる

## 歓迎要件:

• IT/ネットワーク関連の経験・知識

# 歓迎する人物像:

• 積極性、責任感、高いコミュニケーション能力、効率性、チャレンジ精神旺盛、学び続ける意欲と向上心がある方

# 学歴:

大学卒業(IT系知識・経験があると尚可)

#### 語学

日本語ネイティブ、英語基本会話・読解・ライティング可

#### 年収:

450~600万円(目安) ※経験やスキル、知識を考慮して決定します。

#### 勤務場所:東京

転勤:無し 出向:無し

#### ■勤務条件■

**雇用形態:無期雇用** 試用期間:有り(3カ月)

# <給与補足>

※上記年収は賞与を含んでおります。

予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月額は固定手当を含めた表記です

# 交通費:

全額支給(月5万円まで)

社会保険:健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

# 残業手当:

通常の残業代

定額の残業代+通常の残業代

20時間以上を超えた場合、残業代を支給

## 就業時間:

就業時間 09:00 ~ 18:00 休憩時間 12:00~13:00 残業月 10時間 ~ 20時間程度

# 休日・休暇:

年間休日 120 日

有給休暇 初年度 10 日 (7 か月目~)

完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

# 【休日・休暇その他】

完全週休2日制(かつ土日祝日) 有給休暇10日~15日 休日日数120日 夏季・年末年始

受動喫煙対策: 就業場所 全面禁煙

# ■選考プロセス■

適性試験: 無し 面接回数: 2回 Company Description