



## ニッチセキュリティ製品メーカー 新規営業（～700万円程度）

景気に左右されず安定事業ながら日本の重要なポイントを技術で支えることができる企業

### Job Information

**Recruiter**

Career Development Associates Corporation

**Hiring Company**

ニッチセキュリティ製品メーカー

**Job ID**

1494909

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

4 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

9 : 00～18 : 00 ※所定労働時間 8 時間（休憩 60 分）

**Holidays**

年間 125 日 完全週休二日制（土、日、祝日） 夏季休暇 3 日、年末年始 4 日 有給休暇（入社半年経過時 10 日）

**Refreshed**

July 14th, 2025 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None (Amount Used: English Never Used)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

自社の画像・通信関連製品などのソリューション営業

官公庁向けに全国で導入されている製品・システムを基に、新たなニーズを引き出し、提案を行っていただきます。

---

## Required Skills

- ・ 電子機器もしくはシステム関連の新規営業経験
  - ・ 顧客のニーズをヒアリングし、ソリューション営業の経験
- 

## Company Description