CareerCross by JAC Recruitment

accenture

【Song本部】戦略コンサルタントポジション (Song-AVD)

Job Information

Hiring Company
Accenture Japan Ltd.

Job ID
1493922

Industry
Business Consulting

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4 million yen ~ 25 million yen

Work Hours
フレックスタイム制度 （コアタイムなし） 1日の標準勤務時間 8時間00分 標準勤務時間帯9:00～18:00

Holidays
完全週休2日制（土、日） 祝日 年末年始 年次有給休暇、私傷病休暇、結婚・出産・忌引休暇、介護休業・育児休業 他

Refreshed
July 10th, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

◆業務内容
Song本部の戦略コンサルタントポジションです。
コンサルタントポジションは、Song本部やアクセンチュア全体の多様な人材やサービスラインと協業して、お客様の成長を最短距離で実現するためのダイナミックなソリューションや、お客様の環境を踏まえた全体アーキテクチャを提案しています。
お客様や業界に深い知見とオーナーシップを持ち、顧客を起点とした変革実現をするための要となるチームです。
当ポジションは、多様なタレントがそれぞれのスペシャリティを追求しながらも、包括的な視点でのお客様の成長を実現するキャリアを目指していただけます。

配属先の候補となるチームは下記の通りです。本ポジションは、組織内の以下ポジションから、皆様のご希望と経験を鑑み選考の中で最適なポジションをご案内させていただきます。

【想定ポジション】
◇戦略コンサルタント（成長戦略）
┗新規事業戦略立案を担うStrategyポジション
◇インダストリーコンサルタント（カスタマーフロント）
┗5つのIndustryにおけるスペシャリストとして既存事業グロースの戦略立案
◇ファンクションコンサルタント（マーケティング）
┗テクノロジーや生成AIを活用したマーケティング高度化への戦略～実行支援
◇ファンクションコンサルタント（新規事業/プロダクト開発）
┗新規ビジネス基盤の構築や事業開発、新サービス/新プロダクトの共同開発
◇ファンクションコンサルタント（カスタマーサービス/チェンジマネジメント）
┗ポイントプログラムやアプリ開発、コンタクトセンターでの生成AI活用など顧客体験の向上
◇ファンクションコンサルタント（営業/Ｅコマース）
┗営業効率最大化や購買体験のアップデート
◇カスタマーテック戦略＆アドバイザリーコンサルタント
┗フロント向けのマーケティングテクノロジーや新興技術における活用支援

Required Skills

◆応募要件
＜いずれか以下に該当する経験＞
・コンサルティング業務経験
・事業戦略立案、事業企画・商品/サービス開発・立上げの業務経験
・新規事業開発の経験
・マーケティング業務理解・経験
・経営企画・事業企画・営業・販売・カスタマーサービス業務理解・経験
・ストラテジーコンサルティング
・ビジネスコンサルティング
・テクノロジーコンサルティング
・コールセンター/カスタマーケア領域のトランスフォーメーション、立ち上げ、統合に関わった経験のある方

Company Description