



【東海エリア／代理店営業(既存メイン)】世界5大補聴器メーカー〈直行直帰／転勤無／ノルマ無〉

米国ミネソタ州に本社を置き、世界中に拠点を持つ世界5大補聴器ブランドのひとつ

Job Information

Hiring Company

Starkey Japan Co., Ltd.

Job ID

1493894

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

8:30～17:30 休憩時間：60分

Holidays

完全週休2日制（休日は土日祝日）

Refreshed

January 20th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事の内容

当社の手掛ける補聴器の法人営業をお任せします。補聴器専門店、量販店などの既存のお客様をメインで担当いただくポジションです。ノルマはなく、個人の頑張りはインセンティブで還元します。

【具体的には】★東海エリア（愛知県、岐阜県、静岡県）の企業を担当し、フルリモート＝直行直帰でご自宅からお客様先に行っていただくポジション■営業戦略の実施および市場情報の収集・分析■既存顧客に対する販売促進を含む提案型営業■補聴器販売店に対する製品トレーニング及び販売・マーケティング支援（グローバル企業ですが、業務の中で英語を使用することはございません）

配属先情報

男性10名（30代～60代）が日本全国を営業しております。穏やかな社風で、部門を超えて気軽にコミュニケーションをとれる環境です。

雇用形態

正社員

試用期間：6ヶ月

年収

予定年収：400万円～600万円（年俸制）

賃金内訳 年額（基本給）：4,000,000円～6,000,000円

月額：333,333円～500,000円（12分割）

昇給有無：有

残業手当：無

※経験と能力に応じて決定します。

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

勤務地

勤務地①

西日本エリア（ご自宅から直行直帰）

大阪府（現在の居住地を考慮して、担当地域5～6県を柔軟に検討します。）

受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

勤務地②

本社：神奈川県横浜市港北区新横浜2-6-23 金子第2ビル 3F

勤務地最寄駅：J R横浜線／新横浜駅

受動喫煙対策：敷地内喫煙可能場所あり

転勤：当面なし

在宅勤務・リモートワーク：相談可（フルリモート・在宅）

※西日本エリアの中で、現在の居住地を考慮して、いくつかの（5～6府県）エリアを担当していただく予定です。

勤務時間

事業場外みなし労働時間制

みなし労働時間/日：8時間00分

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

標準的な勤務時間帯：8:30～17:30

休日休暇

- 完全週休2日制（休日は土日祝日）
- 年間有給休暇1日～10日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）
- 年間休日日数120日
- 土日祝日、夏期休暇、年末年始、慶弔など
- 繁忙期には土日出勤の可能性があります。その場合は代休・振替休日を取得します。

手当/福利厚生

- 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

＜各手当・制度補足＞

- 通勤手当：実費支給
- 社会保険：社会保険完備
- 退職金制度：勤続3年以上が対象

＜定年＞

- 60歳

＜育休取得実績＞

- 有

＜教育制度・資格補助補足＞

- 必要に応じて社外研修を活用

Required Skills

必要な経験・能力等

【必須】■有形商材の法人営業のご経験が2年以上（業界不問です）■普通自動車免許■基礎的なPCスキル（ワード、エクセルなどの使用経験）

【歓迎】■補聴器を取り扱った経験、補聴器に関する知識をお持ちの方（販売店での接客など）■医療機器メーカーでの営業職経験■認定補聴器技能者の資格をお持ちの方■言語聴覚士の資格をお持ちの方 【魅力】■裁量権が高く、自分のアイデアを業務に活かすことができます■業界未経験の方でも充実の研修で活躍できる環境が整っています

Company Description