

DXコンサルティングファーム【コンサルティングセールス】募集!!

3年で4倍成長の東証上場グループ企業が、IT分野でチャレンジ精神ある方を募集!!

Job Information

Recruiter
MMJ Network

Hiring Company
日系ITコンサルティング企業

Job ID
1493719

Division
コンサルティング セールス

Industry
IT Consulting

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Ginza Line, Toranomon Station

Salary
8 million yen ~ 19 million yen

Work Hours
9:00 - 18:00

Holidays
【年間休日１２０以上】土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

Refreshed
November 18th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

日本を代表する銀行、総合証券、インターネット証券のテクノロジーパートナーとしてビジネスを展開し、金融フロンティア領域における国内トップブランドのポジションを獲得している企業です。現在では、これまでに培ったAI/ブロックチェーン/クラウド技術等のキーテクノロジーを軸として、対象顧客を金融機関に限定しない高付加価値サービスを広く提供しています。

クライアントの抱える事業課題に対して、セールスとして社内外の関係者をリードし、既存事業の変革や新規事業創出を行います。マーケット分析、顧客課題の特定、提案からプロジェクトの品質管理まで幅広く担当し、また、当社のテクノロジーを活用するほか、社外の最先端のプレイヤーと連携をしながら顧客のビジネスの変革をリードします。
自社のセールス組織の立上げや、事業計画策定、新規事業を担当いただくこともあります。

・新規顧客の獲得と既存クライアントの関係強化
・マーケット動向の調査と競合分析
・ビジネスニーズの分析と適切なソリューションの提案
・契約締結のサポート
・営業計画の策定と予算管理
・セールスチームの組織設計
・その他、事業計画策定、オペレーション設計、新規事業の企画実行

Required Skills

●必須経験（大学卒後社会人経験2年以上で、下記両方のご経験をお持ちの方）

(1)顧客折衝経験
(2)社内外の関係者と連携してビジネスを進めた経験

●歓迎経験
(1)IT系企業もしくはコンサルティングファームでの実務経験
(2)BizDev経験
(3)BtoBセールス経験

Company Description