



(管理職待遇・営業職) インサイド セールススーパーバイザー

■世界最大手 ■米国国際総合物流企業

Job Information

Hiring Company

UPS Group

Subsidiary

ユーピーエス・ジャパン株式会社

Job ID

1491735

Division

営業

Industry

Logistics, Storage

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Yamanote Line, Tamachi Station

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9 : 00 ~ 18 : 00 (休憩1時間)

Refreshed

May 1st, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description**Job Title: Inside Sales Supervisor****職務内容**

- セールスプラン達成に向けた分析・戦略立案およびチーム支援
- DRIVE、Pipeline、Einstein を活用した顧客動向分析・営業活動管理
- 他部署（マーケティング、オペレーション等）との連携と情報共有
- Japan Strategy／BP Initiative の実行と営業活動の最適化
- チームメンバーの育成・コーチング・パフォーマンス管理
- OJS を通じた営業スキル評価と指導
- 営業レポートの作成と活動結果の可視化
- 契約・価格戦略の確認および複雑商談のサポート
- 顧客対応（質問対応、サービス案内、購買傾向分析）
- 競合他社の動向調査と管理職への報告
- Inside Sales Executive の活動管理と営業指導
- 新規開拓・既存顧客フォロー・営業同行
- 社内調整、営業データの分析および定期報告
- チームミーティングの実施、勤怠管理、経費承認

Required Skills**【スキル・資格】**

- 営業力、営業管理能力、指導力
- 会社指針の理解力、実行力
- 理論的思考、戦術策定力
- 英語力(社内外とのコミュニケーション有)
- 社内スタッフ、及び顧客とのコミュニケーション・交渉スキル
- PC Skill (MS Word/Excel/Power Point)

Company Description