【関西】営業(IT・モノづくり業界未経験歓迎) ◆ 大手企業・最先端 分野の案件多数/土日祝休み/年間休日120日以上

Job Information

Hiring Company
Seedea Corporation

Job ID
1490902

Industry
Temp Agency, Outsourcing

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture, Osaka-shi Yodogawa-ku

Train Description
Midosuji Line, Shin Osaka Station

Salary
4 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
9:00~18:00(実働8時間)

Holidays
完全週休2日制(土日)/祝日/年末年始休暇/産前産後・育児休暇(取得・復職実績あり　/有給休暇/看護・介護休暇/慶弔休暇

Refreshed
December 10th, 2025 18:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

- 最先端技術プロジェクトに関わる営業職
- IT・モノづくりの企業とエンジニアをマッチング

- 少数精鋭で早期キャリアアップの可能性大

支えていくのは、未来のスタンダードを生み出す現場。

自動運転、ロボット、AI、宇宙開発といった最先端技術も、当社では身近なもの。
私たちは技術力と人間力で、革新的な解決策を提供し続けています。

モノづくりを支える戦略パートナーとして、クライアントの期待に応えることが当社の存在意義。
そしてお客様のニーズに応え、最適なエンジニアをアサインするのが営業の役目です。

技術力の高いエンジニアは、最先端技術を生み出す大規模プロジェクトに参加することも珍しくありません。
未来のスタンダードになるような次世代システムの開発や、国の防衛に関わるプロジェクトにも参画してきました。
IT・モノづくり業界の革新は、便利さ・快適さ・安全を私たちが求める限り続くでしょう。
当社ならその革新の最前線に触れ、知識を身につけることが可能。
専門性を持った、市場価値の高い営業へ成長できる環境です。
少数精鋭・実力主義の社風ですから、早期キャリアアップの可能性も十分。
実際、一年程度でキャリアアップを果たした先輩もいます。
あなた自身の将来も見据えて、未来に貢献できる仕事にチャレンジしませんか？

仕事内容：
IT・モノづくりの技術を必要としている企業に、「当社に最適なエンジニアがいます!」と提案。
担当いただくのは大手の企業が中心です。

<業務の流れ>

- 企業のニーズをヒアリング
  まずはお客様とコツコツ連絡を取り、「新サービスの開発に優秀な人材がほしい」といったニーズをキャッチすることが大切。
  1日1~3件ほど訪問するイメージです。
- マッチング：企業のニーズとエンジニアの希望・スキルなどを踏まえ、最適なマッチングを実現します。
- 就業手続き：正式契約後、エンジニアはプロジェクト先での業務をスタートします。
- 就業中のフォロー：エンジニアとの定期面談で活躍をサポート。
  企業への就業状況確認・フォローも行ないます。
  ※上記に伴ない、見積書・請求書・契約書作成などの事務作業も行ないます。
  ※既存顧客対応の合間には、新規開拓も実施。
  アプローチ方法は自由なので、得意な手法を活かせます!

<プロジェクト例>

- 公共交通システム開発
- 自動運転開発
- AI・ロボット関連開発
- 宇宙関連開発
- 航空機関連開発 など
  ⇒大手企業や国のプロジェクトなど、社会的影響力の大きな案件が中心です!

<仕事のポイント>

- 最新技術の知識が身につく!
  「これができれば、世の中がアッと驚く」というような、最先端の開発プロジェクトに携わる機会も珍しくありません。
  AIやICTの知識を身につけることができ、「この仕事が世の中の役に立つんだ」という実感も持てる仕事です。
- 営業として成長できる!
  上場企業などの大手に絞って新規開拓を行なっている同社。
  がむしゃらなアプローチは必要なく、たとえばテレアポでも、まずは話に耳を傾けていただけることが多いです。
  ただ、大手となれば同業他社とのバッティングも多数。
  提案力が問われる分、営業として成長できます。

募集背景：
東京・大阪・福岡・熊本・フィリピンと、国内外に拠点を拡大し、エンジニアリング事業を手がけている当社。
ハイレベルなエンジニアが在籍しており、宇宙関連、航空機関連、鉄道関連、AIなど、数々の大型最先端プロジェクトにも参画しています。
豊富なニーズを受け、今後さらに多くのご依頼に応えられるよう体制を整えていく考え。
そこで、IT、モノづくりの技術を求める企業と当社のエンジニアをつなぐ営業職の増員を行なうことにしました。

こんな職場です！
現在、大阪で営業として活躍しているのは、先輩社員です。
先輩社員はIT・モノづくりの業界未経験からのスタート。普段から何かあれば相談し合いながら仕事に取り組んでいます。
※大阪には約50名のエンジニアが在籍し、顧客先や社内で開発業務にあたっています。

<早期キャリアアップが可能!>
経験年数や年齢に関わらない、独自の評価制度を採用している当社。
経験年数に関わらず、成果や貢献度を正当に評価をしています。
だからこそ実力次第で早期の昇格も可能。実際に、20代でリーダーを務めている若手社員もいるほどです!

入社後の流れ
▼最初の数日間は...
情報セキュリティやマニュアルについて説明するオリエンテーションなどを実施。
基礎から学べるため、IT・モノづくり業界初挑戦の方もご安心ください!

▼続いてOJT研修!
先輩の営業活動に同行して、どんなお客様がいらっしゃるのか?
お客様との会話をどう進めるのか?などを、まずは見て学びます。
そして徐々に、自分でも人材ニーズのヒアリングなどに挑戦。
もちろん先輩がついてサポートしますので、困ったときは遠慮なく相談してください。
OJT期間は1~2ヶ月程度を予定しています。

Required Skills

【応募資格】<学歴不問/業種未経験歓迎/第二新卒歓迎>

■お客様への提案業務の経験がある方
┗たとえばBtoBの営業に加え、接客・販売などのご経験がある方を想定しています。
◎「ITやモノづくりについて詳しくないけれど興味がある」「AI・ロボットと聞くとワクワクする」「最先端の分野で活躍したい」といった方を歓迎!必要な知識は入社後に身につけることができます。

\こんな方にピッタリ!/

- 人の話を聞くことが得意な方
- 提案力を活かしたい方
- イチから学んでIT・モノづくり業界で活躍したい方
- まだ世に出ていない最新技術に興味がある方
- お客様とじっくり付き合える仕事がしたい方

【勤務地】大阪デザインセンター：大阪府大阪市淀川区宮原4-1-9　新大阪フロントビル10F

- JR各線、大阪メトロ御堂筋線「新大阪駅」より徒歩4分

【雇用形態】正社員
《試用期間》6ヶ月《試用期間の勤務条件》※契約社員となります。その他の給与・待遇は変わりません。

- **想定年収：400万円～650万円 程度**（固定給制（月給））
- 給与：月給29万9500円~48万8000円+賞与年2回
  ※経験・能力等を考慮の上、決定します。
  ※月給には45時間分・7万7000円~12万6000円の固定残業代を含み、超過分は追加支給します。
  【年収例】
  350万円/22歳(入社1年)
  430万円/27歳(入社2年)
  530万円/31歳(入社3年)

- 昇給年1回(7月)
- 賞与年2回(7月・12月)
- 手当：交通費(上限月40,000円)/時間外手当(固定残業超過分を追加支給)
- 各種保険：雇用保険/労災保険/健康保険/厚生年金保険
- 福利厚生：結婚祝い金(15万円)/出産育児支援金(1~4人目/1回10万円~25万円)/退職金/紹介報奨金制度
- ハイパーメディカル従業員医療補償
  ┗会社で起こったかどうかに関わりなく、病気や怪我で入院した場合に発生したさまざまな治療費用を補償するサービスに加入。社員の「万が一」をサポートします!

【勤務条件・休暇】9:00~18:00(実働8時間)

- 時間外勤務あり　時間外勤務の目安:平均20～30時間程度／月
- 休日休暇：完全週休2日制(土日)/祝日/年末年始休暇/産前産後・育児休暇(取得・復職実績あり　くるみんマークを取得しています/有給休暇/看護・介護休暇/慶弔休暇
- 年間休日日数120日以上

Company Description