外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 海外営業（アメリカ大手企業担当・データセンター顧客向け電子部品）【海外出張あり】

データセンター顧客向け電子部品の営業活動。顧客はアメリカの大手企業になります。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1489368

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Hourly Rate
想定年収：600万円 ~ 1,000万円

Work Hours
9時00分 ~ 17時45分（実働7時間45分）

Holidays
■完全週休二日制（土・日） ■祝日 ■年末年始 ■個人別指定休日（誕生日） ■年次定例（有給）休暇 ■慶弔休暇、他

Refreshed
October 28th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
データセンタ顧客向け電子部品の営業活動（既存及び新規）。
顧客はアメリカに本社を持つ大手企業。製品は顧客のサーバーの仕様に応じたカスタム設計品。出張等を通じて顧客から新規案件の情報を獲得し、社内技術部門と設計提案を行い、サンプル出荷、見積提出、コンペを経た後、量産受注に結びつけるために、社内外をリードします。
顧客と直接やり取りをするもの、海外販社を通して行うものの2パターンあり、約半々。既存顧客は週に複数回定例電話会議があります。

【当課で働く魅力・やりがい】
世界的に有名、且つ現在最も成長著しい複数のアメリカの大手企業と、直接仕事が出来ること。

【出張の頻度】
年間合計でアメリカが2～3回、工場のあるフィリピンが2～3回、その他アジア地域に1～2回。

【当課で働く難しさ】
顧客担当者の能力、サプライヤーに求められるレベルが質、量ともに高く、スピード感を持った対応が必要となる事。更に仕様変更、スケジュール変更等の変更が非常に多く、それに伴い都度社内外で交渉・調整が必要になる事。
基礎的な設計、及び生産技術的知識を習得する必要があります。

【将来的なキャリアパス（5～10年）】
グループリーダーやマネージャーとしてご活躍いただきます。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■海外営業経験がある方
■海外出張対応可能な方
■英語：ビジネスレベル以上
※TOEIC 900点以上目安。アメリカの顧客との電話会議を取り仕切れるレベル。
■日本語：ネイティブレベル

【歓迎スキル/経験】
■スマートフォン、パソコン、サーバー等の電子部品業界での営業経験がある方

Company Description